

REHASPORTNEWS

POWERED BY SCHRANZ CONTROL

Schranz Control
UNTERNEHMENSBERATUNG IM GESUNDHEITSSPORT

AUSGABE 07-2026



**SAVE
THE DATE**
02.10.2026
Branchen-
event

Die Rehasport-Revolution

Wie ein deutsches Netzwerk mit KI, Digitalisierung und neuen Gesundheitskonzepten eine ganze Branche verändert

KOOPERATIONSPARTNER



Liebe Kollegen, Standort- und Kooperationspartner!

Es ist früher Vormittag in einer Physiotherapiepraxis irgendwo in Deutschland. In einem hellen Trainingsraum stehen Menschen im Halbkreis, konzentriert, ruhig, aufmerksam. Eine Teilnehmerin hebt vorsichtig die Arme, ein anderer stabilisiert seine Haltung. Für viele von ihnen ist diese Stunde mehr als Bewegung. Sie ist ein Stück zurückgewonnene Lebensqualität.

Rehasport – das klingt zunächst nach einem kleinen Angebot im Gesundheitswesen. Ein paar Gruppen, ein bisschen Bewegung, ein Formular der Krankenkasse.

Doch hinter den Kulissen hat sich in den vergangenen Jahren etwas Grundlegendes verändert. Was früher oft von Papierbergen, komplizierten Abrechnungen und organisatorischen Hürden geprägt war, entwickelt sich zunehmend zu einem modernen Gesundheitsgeschäft – digital, strukturiert und wirtschaftlich attraktiv. Mitten in dieser Entwicklung steht ein Netzwerk, das den Rehasport neu denkt: **RehaVitalisPlus e.V.**

Der Verbund, der im vergangenen Jahr sein **20-jähriges** Bestehen feierte und heute **über 700 angeschlossene Standorte** vereint, hat eine klare Vision: den Rehasport in eine neue Ära zu führen.



Eine Ära, in der digitale Plattformen, automatisierte Prozesse, künstliche Intelligenz und neue Geschäftsmodelle zusammenkommen. Der Name dafür: **Rehasport 3.0.**

„Rehasport hat ein enormes Potenzial – medizinisch, gesellschaftlich und wirtschaftlich.“

Was dabei entsteht, ist mehr als ein Verband. Es ist ein wachsendes Gesundheits-Ökosystem, das Praxen, Fitnessstudios und Vereine dabei unterstützt, Rehasport professionell aufzubauen – und ihn zu einem stabilen, rentablen Bestandteil ihres Unternehmens zu machen.

Oder anders gesagt: „Die Revolution im Rehasport hat längst begonnen.“ Und sie kommt leise – aber mit großer Wirkung.

Ihr Bernd Schranz



03	RVP-News
04	Rehasport 3.0
07	Leistungsübersicht
09	Standort-Tour
11	Rehasport-Websites
13	Fortbildungen & Schulungen
15	Verbände
17	Akquise-Tipps
18	REHABOX®-Franchise
19	FIBO 2026
20	REHABOX®-Franchise
22	P11-Franchise
24	Kooperationspartner
25	REHABOX®-Konzeptpartner
27	Rehasport-Portal
31	Weiterbildung
33	Software
35	Physiotherapie
36	Energieberatung
37	Trainingsgeräte
38	Neue Standorte
39	Mitarbeiter



TIPPS & ANREGUNGEN

Hallo in die Leserrunde!

„Gewinner haben einen Plan – Verlierer eine Entschuldigung.“ Dieser Satz wirkt auf den ersten Blick hart, vielleicht sogar provokant. Doch gerade darin liegt seine Kraft. Er zwingt uns, genauer hinzusehen: Auf unsere Ziele, unsere Entscheidungen und vor allem auf unsere Haltung gegenüber Herausforderungen.

Dieses Thema ist keine einfache Schwarz-Weiß-Malerei zwischen Erfolg und Misserfolg. Es geht vielmehr um Verantwortung. Menschen, die ihre Ziele erreichen, zeichnen sich selten nur durch Talent oder Glück aus. Sie haben eine klare Vorstellung davon, wohin sie wollen und sind bereit, den Weg dorthin bewusst zu gestalten – mit Disziplin, Ausdauer und einem Plan. Auf der anderen Seite stehen nicht „Verlierer“ im klassischen Sinne, sondern oft Menschen, die sich von Umständen, Zweifeln oder Ängsten ausbremsen lassen. Ausreden werden dabei schnell zu einem Schutzmechanismus, der kurzfristig entlastet, langfristig jedoch Entwicklung verhindert.

Dieses Vorwort soll dazu einladen, sich selbst ehrlich zu reflektieren: Wo stehe ich? Plane ich aktiv meinen Weg oder lasse ich mich treiben? Nutze ich Hindernisse als Ausrede – oder als Ansporn?

Denn am Ende entscheidet nicht der perfekte Plan über den Erfolg, sondern der Mut, überhaupt einen zu machen – und ihn Schritt für Schritt umzusetzen. Wir sind mit **Rehasport 3.0** an Ihrer Seite dabei!

Ihr Reha-Klaus

RehaVitalisPlus – Entwicklungen, Innovationen und Meilensteine

NEWS AUS ABTEILUNGEN

RehaVitalisPlus e.V. hat in den vergangenen Monaten zahlreiche Projekte umgesetzt, die den Reha- und Gesundheitssport im Allgemeinen und damit auch die Marktposition unserer Standortpartner als innovative Anbieter im Gesundheits- und Rehasport weiter stärken.

Digitalisierung & Automatisierung

- Digitalisierung aller Prozesse
- Vollautomatische Abrechnung
- Ausbau des Partner-Portals
- Einführung KI-gestützter Prozesse
- Eigenes Controlling- und Performance-System

Marketing & Sichtbarkeit

- Marketing-Team wurde durch neue Mitarbeiter erweitert
- Außendarstellung modernisiert
- Neue Anzeigenkampagnen
- Neues Newsletter-Marketing
- Neue Landingpages
- Neue digitale Marketinglösungen
- Einführung einer KI-basierten Marketingseite
- Online-Shop im Partnerportal freigeschaltet
- Moderne Funnelsysteme
- Leadmanagement-Prozesse

Schulung & Qualifizierung

- eLearning-Angebote im Portal
- Fortbildungsangebote vor Ort in Düsseldorf zertifiziert vom BVGSD e.V.
- Meet The Team (individuelle Termine in Düsseldorf)

Vorstand

- Erweiterung des Vorstands
- Bereiche Marketing, Vertrieb, Franchise und Expansion noch stärker auszubauen

FRANCHISE

REHABOX

- Eröffnung der REHABOX in Mettmann am 11.04.2026
- Die Eröffnung der REHABOX in München ist für September 2026 geplant
- Die Eröffnung der REHABOX in Hamburg ist für Oktober 2026 geplant

P11

- Roll Out des zweiten Franchise Konzeptes „P11 – Privat Trainieren!“
- Das erste personallose Boutique-Gesundheitsstudio eröffnet seinen ersten Standort am 20.06.2026 in Olfen

AUSBLICK

RehaVitalisPlus e.V. wird den eingeschlagenen Weg konsequent fortsetzen. Die Grundlage für weiteres Wachstum bilden dabei digitale Lösungen, der Ausbau der Franchise Systeme REHABOX und P11, innovative Marketingansätze sowie die stärkere Nutzung von Künstlicher Intelligenz.

Ziel bleibt es, die Basisversorgung im Reha-, Präventions- und Gesundheitssport nachhaltig zu stärken und die Sichtbarkeit, Qualität und Nachhaltigkeit unserer Partner mit den innovativsten Lösungen am Markt zu begleiten.

PARTNERSERVICES

RehaVitalisPlus investiert kontinuierlich in neue Dienstleistungen, die den Erfolg der Partner steigern.

- Vollautomatische Abrechnungssysteme
- Eigenes Dashboard und Partnerportal
- KI-gestützte Prozesse
- Leadgenerierung und Marketingautomatisierung
- Ärztenetzwerk-Konzepte
- eLearning-Akademie
- Performance- und Controlling-Systeme
- Umfassende Marketingpakete inklusive Landingpages, Social Media und Kampagnensteuerung



KONTAKT

Bei Fragen und Anliegen wenden Sie sich gern an:



Philipp Neigenfindt
RVP-CRM

Tel.: 0211 / 99 540 439

E-Mail: p.neigenfindt@schranz-control.de

www.rehavitalisplus.de

Impressum

Herausgeber:
Vitalis Verwaltungs GmbH
Prof.-Oehler-Strasse 7
D-40589 Düsseldorf

Telefon 0211 / 99 540 439
Fax 0211 / 79 14 48
Mail info@schranz-control.de

Koordination und Redaktion:
Friedo Hannemann
Anschrift: Redaktion Schranz Control
Prof.-Oehler-Strasse 7, 40589 Düsseldorf

Layout: Indra Siemsen, www.pixylon.de
Druck: Rheinisch-Bergische Druckerei,
Zülpicher Straße 10, 40549 Düsseldorf
Telefon: 0211 / 505-0

Erscheinungsweise: halbjährlich mit einer Gesamt-Auflage von 15.500 Exemplaren. Die Redaktion übernimmt keine Haftung für unverlangt eingesandte Manuskripte, Fotos und Illustrationen.

Bildquellen: GYMwood; DFAV e.V.; Aidoo Software GmbH; Adobe Stock / Dusan Petkovic - KI bearbeitet mit Adobe Firefly II; Adobe Stock/pro500; Wellcosan GmbH; RehaVitalisPlus e.V., Schranz-Control (auch mit KI erstellt oder bearbeitet mit Adobe Firefly II und Google Gemini)

Diese Ausgabe und alle in ihr enthaltenen Beiträge sind urheberrechtlich geschützt. Mit Ausnahme der gesetzlich zugelassenen Fälle ist eine Verwertung ohne Einwilligung des Verlages strafbar. Alle Anbieter von Beiträgen, Fotos und Illustrationen stimmen der Nutzung in den Ausgaben der RehaSportNews im Internet, auf DVD sowie in Datenbanken zu.

REHASPORT 3.0 – Wie RehaVitalisPlus den Rehasport revolutioniert

TOP
THEMA



Von außen wirkt es unscheinbar. Ein Trainingsraum, ein paar Matten, Menschen, die sich bewegen. Doch hinter den Kulissen des Rehasports hat sich in den letzten Jahren eine stille Revolution entwickelt. Was früher vielerorts mit Papierformularen, langen Wartezeiten und organisatorischem Chaos verbunden war, wird heute zu einem hochmodernen Gesundheitsbusiness – digital, strukturiert und wirtschaftlich attraktiv.

Der Motor dieser Entwicklung heißt **RehaVitalisPlus e.V.**

Der Verbund aus inzwischen **über 700 angeschlossenen Standorten** hat in den vergangenen zwei Jahrzehnten nicht nur den Rehasport mitgestaltet – er hat ihn neu gedacht. Unter dem Schlagwort „Rehasport 3.0“ startet der Verband jetzt in eine neue Ära. Eine Ära, in der Digitalisierung, künstliche Intelligenz, automatisierte Prozesse und neue Geschäftsmodelle zusammenkommen.

Oder, wie es **Kai Mäscher**, Vorstand für CRM, Marketing und Expansion, formuliert: „Rehasport ist längst mehr als eine soziale Leistung der Krankenkassen. Richtig aufgebaut wird er zu einem stabilen wirtschaftlichen Standbein für Praxen, Studios und Vereine.“

20 Jahre Erfahrung – und der Blick nach vorn

Vor über zwanzig Jahren entstand RehaVitalisPlus mit einer klaren Idee: Rehasport-Anbieter zu unterstützen und ihnen eine professionelle Struktur zu geben.

Heute steht hinter dem Netzwerk eine leistungsstarke Organisation mit einem fünfköpfigen Vorstand:

- **Bernd Schranz**, Vorstandsvorsitzender
- **Kai Mäscher**, Vorstand CRM, Marketing und Expansion
- **Dirk Wollny**, Vorstand eigene Standorte
- **Claudine Schranz**, Vorstand Fortbildungen
- **Caroline Schranz**, Vorstand HR

Was einst als Verband begann, ist heute eine **hochgradig digitalisierte Plattform für Gesundheitsanbieter**. Über 700 Partnerstandorte – Physiotherapiepraxen, Fitnessstudios und Vereine – arbeiten bereits mit dem System. Und die Vision wächst weiter. „Unser Ziel ist es, Rehasport für Betreiber so einfach zu machen, dass sie sich wieder auf das konzentrieren können, worum es eigentlich geht: Menschen helfen“, sagt Kai Mäscher.



Vom Papierchaos zum Smart Business

Rehasport war lange Zeit eine organisatorische Herausforderung. Formulare, Unterschriften, Genehmigungen der Krankenkassen, Abrechnungen – der Verwaltungsaufwand war enorm. RehaVitalisPlus hat diesen Prozess vollständig neu gedacht. Heute läuft ein Großteil der Abläufe **automatisiert und digital**.

Die angeschlossenen Standorte erfassen Teilnehmer und Unterschriften digital. Das System übernimmt anschließend automatisch die Abrechnung mit den Krankenkassen.

Das Besondere:

Die Ausschüttungen an die Standorte werden **vorfinanziert**. Während im Hintergrund die Forderungen bei den Krankenkassen eingezogen werden, erhalten die Betreiber ihre Einnahmen bereits im Voraus. Ein großes **Back-office-Team** kümmert sich um:

- Softwareunterstützung und -Schulung
- Krankenkassenkommunikation
- Abrechnung
- Partneranfragen
- Verwaltung

Zusätzlich wird jeder Standort durch einen **persönlichen CRM-Mitarbeiter** betreut. „Viele Betreiber unterschätzen das wirtschaftliche Potenzial des Rehasports“, sagt Mäscher. „Mit den richtigen Strukturen kann daraus ein äußerst stabiles Geschäftsmodell entstehen.“

Das digitale Herzstück: Das RehaVitalisPlus-Portal

Im Zentrum der neuen Strategie steht ein selbst entwickeltes digitales Partnerportal. Hier laufen sämtliche Informationen und Werkzeuge zusammen. Standortbetreiber erhalten eine **komplette Übersicht über ihre Performance**. Das System zeigt unter anderem:

- Maximale Teilnehmeranzahl in den Kursen
- Bereits generierter Umsatz durch die Unterschriften
- Abrechnungen
- Marketingkampagnen
- Wirtschaftliche Kennzahlen
- Stetige Controlling Calls für den Erfolg
- Aktuelle Infos rund um den Rehasport und RVP

Ein Performance-Board visualisiert die wichtigsten Daten auf einen Blick.

Für viele Betreiber wird der Rehasport dadurch erstmals **steuerbar wie ein modernes Unternehmen**.

„Wir haben ein System geschaffen, das unseren Partnern echte Kontrolle über ihr Wachstum gibt“, erklärt Kai Mäscher.

Wissen als Wachstumsmotor

Doch Technik allein reicht nicht. RehaVitalisPlus hat deshalb eine eigene **digitale eLearning-Plattform** entwickelt. Partner werden je nach Entwicklungsstand in Kategorien eingeteilt:

- Bronze
- Silber
- Gold
- Platin
- Diamant

Je nach Status erhalten sie individuelles Coaching. Einsteiger lernen die Grund-

lagen des Rehasports. Fortgeschrittene Betreiber erfahren, wie sie:

- Rehasport ausbauen
- neue Zielgruppen erreichen
- zusätzliche Gesundheitsangebote entwickeln
- langfristige Geschäftsmodelle aufbauen.

„Unser Anspruch ist es, unsere Standorte nicht nur zu verwalten, sondern sie erfolgreich zu machen“, sagt Mäscher.



Marketing, das wirklich funktioniert

Ein weiterer Baustein von Rehasport 3.0 ist ein umfassendes Marketingkonzept.

Partner können auf **fertige Marketingkampagnen** zugreifen – direkt über das Portal.

Dazu gehören unter anderem:

- Social-Media-Kampagnen
- Lokale Werbeaktionen
- Online-Marketing
- Performance-Marketing
- Kampagnen zur Gewinnung von neuen Mitarbeitern (Übungsleitern)

Die Kampagnen wurden bereits vielfach getestet und optimiert. Wer möchte, kann sie selbst nutzen – oder direkt vom **RehaVitalisPlus-Marketingteam steuern** lassen. Das Ziel: neue Rehasport-Teilnehmer gewinnen.

Der Personalengpass – gelöst

Ein Problem beschäftigt viele Betreiber besonders: **fehlende Übungsleiter**. Auch hier hat RehaVitalisPlus eine Lösung entwickelt. Über **spezielle Recruiting-Kampagnen** werden gezielt neue Übungsleiter angesprochen. Dabei werden nicht nur ausgebildete Fachkräfte gewonnen, sondern auch Menschen, die anschließend qualifiziert werden. Viele Standorte gewinnen auf diese Weise **innerhalb weniger Wochen neues Personal**.

„Personalprobleme gehören zu den größten Wachstumsbremsen im Gesundheitsmarkt“, sagt Kai Mäscher. „Deshalb haben wir eine Lösung entwickelt, die dauerhaft funktioniert.“

Die KI-Revolution in der Gesundheitsbranche

Besonders spektakulär ist eine weitere Innovation: **KI-gesteuerte Webseiten**. RehaVitalisPlus hat eigene Homepages für Physiotherapiepraxen, Studios und Vereine entwickelt. Der Clou: Betreiber können Änderungen einfach **per Sprachbefehl** durchführen. Neue Öffnungszeiten? Neue Kurszeiten? Eine Kampagne oder ein Event? Der Inhaber spricht seine Änderungen ein – und der KI-Assistent setzt sie automatisch um. Programmieren oder teure Agenturen sind nicht mehr notwendig. „Wir erleben gerade den Beginn einer neuen Ära“, sagt Mäscher. „Künstliche Intelligenz wird den Gesundheitsmarkt massiv verändern.“

Das neue Verbraucherportal

Parallel dazu entstand ein weiteres Projekt: ein neutrales **Rehasport-Verbraucherportal**. Hier können Patienten Fragen rund um Rehasport stellen. Ein KI-System beantwortet diese und hilft, passende Angebote im Umfeld zu finden. Alle RehaVitalisPlus-Standorte sind dort gelistet und werden bei passenden Anfragen empfohlen.

Das Portal wächst stark – auch bei Suchmaschinen und KI-Bots und sorgt bei unseren Partnern für viele neue Anfragen und Wachstum!

Automatisierter Patientendialog

Eine weitere Innovation betrifft die Kommunikation mit neuen Teilnehmern. Wer sich für Rehasport interessiert, erhält automatisch Informationen.

Bereits zu Hause erfahren Patienten:

- wie Rehasport funktioniert
- welche Schritte notwendig sind
- wie die Verordnung korrekt ausgefüllt wird.

Das entlastet Mitarbeiter vor Ort und erhöht gleichzeitig die Abschlussquote.

Mach dich zum Experten

Ein besonders kreativer Ansatz sind die sogenannten **Lösungskarten**. Dabei handelt es sich um Karten mit QR-Codes zu verschiedenen gesundheitlichen Themen.

Zum Beispiel:

- Bandscheibenvorfall
- Gelenkschmerzen
- Meniskusriss
- Darmgesundheit
- Übersäuerung
- u.v.m

Über den QR-Code gelangen Patienten zu fundierten Informationen – oft erklärt von Ärzten oder Professoren. Standorte positionieren sich so als **Gesundheitsexperten und generieren Zusatzumsätze**.

Die digitale Akademie

RehaVitalisPlus unterstützt seine Partner außerdem beim Aufbau eigener digitaler Akademien.

Diese können genutzt werden für:

- Patientenprogramme
- Mitgliederbereiche
- Mitarbeiter-Onboarding
- Fortbildungen

Auch Coachingprogramme lassen sich automatisiert verkaufen.



Neue Gesundheitskonzepte:

REHABOX – Das smarte Franchise für den Gesundheitsmarkt

Neben digitalen Lösungen entwickelt der Verband auch neue Geschäftsmodelle. Eines davon ist die REHABOX. Ein kompaktes Gesundheitskonzept auf rund **250 Quadratmetern**. Hier können Betreiber monatlich Umsätze von bis zu **40.000 Euro** erreichen. Das Modell kann als eigenständiger Standort betrieben werden oder als **Shop-in-Shop-Lösung** innerhalb bestehender Praxen oder Studios. Die Zielgruppe gilt als besonders treu, zahlaktiv und dankbar.

www.rehabox.de



P11 – das erste personallose Boutique-Gesundheitsstudio

Noch futuristischer ist das zweite Konzept: **P11**.

Ein Boutique-Gesundheitsstudio für Menschen zwischen **35 und 80 Jahren**. Das Training wird durch **KI-gestützte Systeme** gesteuert. Das Besondere: Das Studio funktioniert weitgehend personallos. P11 ist als Investorenmodell konzipiert und stellt die nächste Evolutionsstufe im Gesundheitsmarkt dar.

www.p11franchise.com

Eine Bewegung, die wächst

RehaVitalisPlus hat sich in zwei Jahrzehnten von einem reinen Gesundheitssport- und Rehasportverein zu einem **Innovationsmotor der Branche** entwickelt. Mit über **700 Standorten**, digitalen Plattformen und neuen Geschäftsmodellen prägt das Netzwerk zunehmend den Rehasport in Deutschland. Für Kai Mäscher ist die Mission klar: „Wir wollen Rehasport neu definieren. Nicht nur als Gesundheitsleistung – sondern als modernes, erfolgreiches und nachhaltiges Geschäftsmodell.“ Oder anders gesagt: Die Revolution des Rehasports hat längst begonnen. Und sie kommt aus einem Netzwerk, das sich selbstbewusst **RehaVitalisPlus** nennt und das größte bundesweit ist.

”



„Rehasport steht erst am Anfang seiner Entwicklung. Mit Rehasport 3.0 schaffen wir eine Struktur, die Gesundheit, Innovation und wirtschaftlichen Erfolg verbindet.“

Kai Mäscher

RehaVitalisPlus in Zahlen

- über 700 angeschlossene Standorte
- 20 Jahre Erfahrung im Rehasport
- eigenes digitales Partnerportal
- eigene eLearning-Plattform
- eigene KI-Webseitenlösung
- eigenes CRM-System
- eigenes Verbraucherportal
- eigenes BackOffice
- Zuweisung mit einem persönlichen Ansprechpartner
- Innovationsführer, Nr. 1 in Deutschland
- familiengeführt und menschlich nah
- Backoffice
- Außendienst

RVP LEISTUNGSÜBERSICHT

ALL IN ONE MEMBER SERVICE

1



ZULASSUNG &
ZERTIFIZIERUNG



2



BEGLEITENDER
ONBOARDING
PROZESS MITARBEITER



3



REGELMÄSSIGE
SOFTWARE-
SCHULUNGEN



4



PERSÖNLICHER
ANSPRECHPARTNER



5



RECRUITING
KAMPAGNEN



6



ARZTAKQUISE



7



SCHULUNGEN &
FORTBILDUNGEN



8



DIGITALISIERUNG &
AUTOMATISIERUNGS-
PROZESSE



9



VOLLAUTOMATISCHE
ABRECHNUNG



10



REGELMÄSSIGES
COACHING



11



E-LEARNING
ACADEMY



12



INDIVIDUELLE
FEST-TERMINIERTE
AUSSCHÜTTUNG



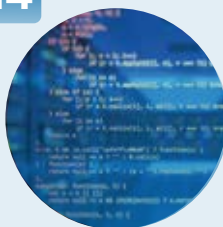
13



ÜBUNGSLEITER
PAUSCHALE



14



KOSTENLOSE
SOFTWARE



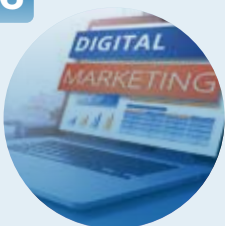
15



RVP PORTAL/
INTUITIVES
DASHBOARD



16



UMFASSENDES
MARKETINGPAKET



Euer Erfolg ist unser Antrieb.
Gemeinsam entwickeln wir Lösungen, die bewegen.

ERFAHRUNGEN - QUALITÄT - VERLÄSSLICHKEIT - ERFOLG





**ALMAS
INDUSTRIES**

Sicherheit für Menschen. Schutz für Ihre Einrichtung.

RehaVitalisPlus e.V. und Almas Industries bündeln
ihre Kompetenzen für die Partner des Netzwerks.



KOSTENLOSE IST-ANALYSE & BERATUNG

Wir analysieren Ihre Sicherheits- und Notfallvorsorge
und zeigen Optimierungsmöglichkeiten.



EXKLUSIVE SONDERKONDITIONEN

Für Partner der
RehaVitalisPlus e.V.

Profitieren Sie von attraktiven Konditionen auf
ausgewählte Almas Industries Lösungen.

INTELLIGENTE SICHERHEITS- UND NOTFALLLÖSUNGEN SEIT 2004

Mehr als 33.000 Installationen in acht europäischen Ländern: Almas Industries schützt seit über 20 Jahren Unternehmen mit intelligenter Sicherheits- und Notfalltechnik. Mit fünf Standorten sind wir auch bundesweit persönlich für unsere Kunden da.



DOC-Defibrillator

Schnelle Hilfe, wenn jede Sekunde zählt.
Optimiert für Laienhelfer.



Biometrische Zutrittskontrolle

Sicherer Zutritt und top Transparenz.
Intelligent und komfortabel.



Einbruchmeldeanlage (mit 24/7-Leitstelle)

Rund um die Uhr geschützt, inkl.
wirksamer Live-Täteransprache.



Videoüberwachung

Schutz & Beweisführung für Ihr Umfeld.
DSGVO-konform.



Alleinarbeiterschutz

Totmannschalter mit 24h Soforthilfe bei
Notfällen und Übergriffen.



Digitale Zeiterfassung

Effizient und rechtssicher sowie
kombinierbar mit Zutrittskontrolle.

KONTAKT



Ihr Ansprechpartner

LINO MEYER

Business Development Manager

+49 (0) 157 / 87355639

pl.meyer@almas-industries.com

www.almas-industries.de

Almas Industries ist offizieller
Sicherheitspartner von

RehaVitalisPlus e.V.

... einfach gesund bleiben

THE WAY SECURITY SHOULD BE



RVP-Mitarbeiter Dominic auf Standort-Tour

Als RehaVitalis Plus e.V. besuchen wir regelmäßig unser Standortpartner in Deutschland. Hier einige Impressionen von Dominics Tour Anfang 2026:

NIEDERKASSEL: Physiolounge Niederkassel

Unserer Standortpartner rund um das Team von Herrn Breidt vor Ort in Niederkassel. Gemeinsam mit Bernet und Dominic konnten wir uns erneut von Eurer erfolgreichen Arbeit und dem besonderen Engagement vor Ort überzeugen. Als Top-Partner sagen wir Danke für die vertrauensvolle und großartige Zusammenarbeit. Liebes Physio Lounge-Team – wir freuen uns auf viele weitere gemeinsame Jahre mit Euch! Ein modernes Gesundheitszentrum in hervorragender Lage, mit einem Team, das Menschen täglich dabei unterstützt, Körper und Geist in Bewegung zu bringen. Wirklich absolut empfehlenswert!

www.physiolounge-niederkassel.net

KARLSBAD: Enorm in Form

www.enorminform.de

WIESLOCH: Rehasport im Easyfitness

Unserer Standortpartner gemeinsam mit dem Team rund um Christian Selka in Wiesloch. Zusammen mit Christian und Dominic konnten wir den Standort final abnehmen – jetzt kann es endlich losgehen! Ein modernes und hochwertiges Studio, das sofort Lust auf Training und Bewegung macht. Besonders beeindruckt haben uns die angenehme Atmosphäre, die moderne Ausstattung und das spürbare Engagement des gesamten Teams. Genau solche Partner machen den Rehasport stark. Wir freuen uns sehr auf die Zusammenarbeit und darauf, künftig gemeinsam noch mehr Menschen dabei zu unterstützen, aktiv, gesund und fit zu bleiben.

easyfitness.club/studio/easyfitness-wiesloch/

NORDHORN: Rehasport bei Upperfit

Wir besuchten unseren neuen Standortpartner Nils Drumm und sein Team in Nordhorn. Zusammen mit Nils und Dominic konnten wir den Standort final abnehmen – jetzt kann es endlich losgehen.

Herzlichen Glückwunsch! Ein modernes Studio mit hochwertigen Kursangeboten, das sofort Lust auf Training und Bewegung macht.

Besonders beeindruckt hat uns das spürbare Engagement des gesamten Teams. Genau solche Partner machen den Rehasport stark. Schon bald startet der Rehasport gemeinsam mit uns auch in Nordhorn. Wir freuen uns sehr auf die gemeinsame Zusammenarbeit und darauf, künftig gemeinsam noch mehr Menschen dabei zu unterstützen, aktiv, gesund und fit zu bleiben.

www.upperfit.de

NETTETAL: In Time Fitness

www.in-time-fitness.de

MEERBUSCH: Beatrice Derks Rehasport

Als Top-Partner sagen wir Danke für die großartige Zusammenarbeit und freuen uns sehr, mit einer so engagierten Partnerin im Rehasport zusammenzuarbeiten. Liebe Beatrice, wir freuen uns auf die nächsten Jahre mit Dir – gemeinsam bewegen wir Menschen und stärken Körper und Geist.



TECHNOGYM CHECKUP



PHYSISCHES UND KOGNITIVE ANALYSE:

- GEIST
- KÖRPERZUSAMMENSETZUNG
- BEWEGLICHKEIT
- GLEICHGEWICHT
- KRAFT
- AUSDAUER

IMPROVE YOUR WELLNESS AGE™

Der neue KI-basierte Technogym Checkup legt die physischen und kognitiven Parameter fest, auf deren Grundlage automatisch personalisierte Trainingsprogramme mit dem Technogym KI Coach erstellt werden.

Rufen Sie uns an unter
+49 800 0556633 (DE)
oder besuchen Sie uns auf
technogym.com



Mehr entdecken



Rehasport-Websites für Standort-Partner

Wir entwickeln ein Rehasport-Portal, das automatisiert Rehasport-Websites für jeden unserer Standortpartner erstellt.



Die Daten werden automatisch geupdatet und alle Rehasportkurse werden automatisiert erstellt und via Kursplan übersichtlich dargestellt.

Es gibt auch einen Karrierebereich und weitere Seiten, somit ist es eine vollwertige, voll automatisierte Website, die jeder Standortpartner erhält und die die Rehasportler direkt berät und zu Kunden konvertiert.

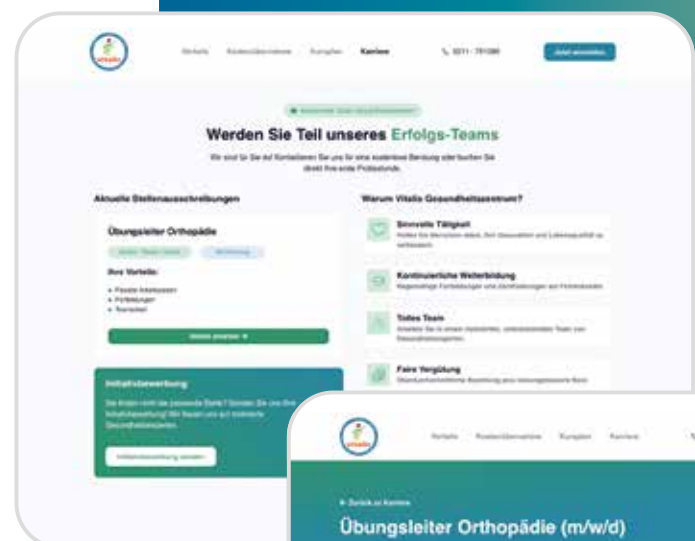
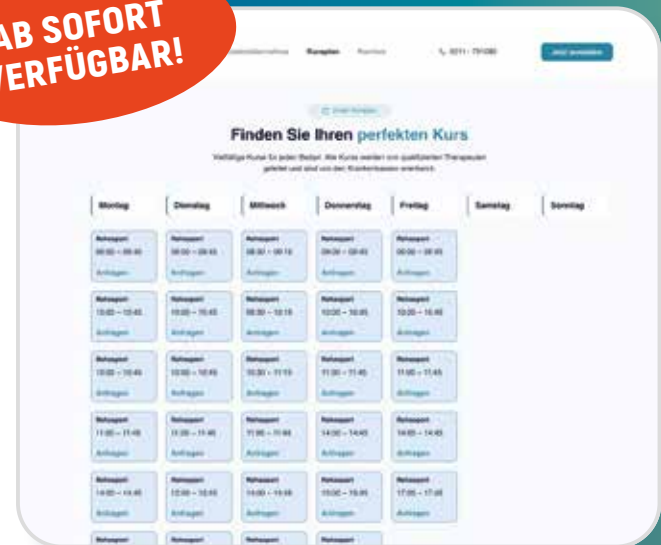
Zudem wird ein KI-Worker den Kunden direkt und kompetent beraten, damit dieser schnell mit dem Rehasport anfangen kann. Der KI-Worker wird per Chat und Telefon verfügbar sein - das heißt, man kann diesen dann anrufen.

Eine Vorschau finden Sie hier:

www.rehasportportal.de

Aktuell ist nur das Vitalis in Benrath abgebildet, da es eine Demo ist. Später wird es hier die Standortsuche geben und jeder Standortpartner erhält diese SEO optimierte, automatisierte und KI-gestützte Website.

AB SOFORT
VERFÜGBAR!



KONTAKT



Philipp Neigenfindt
p.neigenfindt@
schrantz-control.de



Gina Strate
g.strate@
schrantz-control.de



Dominic Krutz
d.krutz@
schrantz-control.de

- ANZEIGE -



Mehr entdecken



Mehr **Bewegung** in
deiner Praxis

Fortbildungen & Schulungen im Rehasport

Inhouse-Schulung

Diese Schulungen sind ein Weiterbildungs-Auswärtsspiel in optimalem Umfeld und werden speziell auf Deine Bedürfnisse und Anforderungen zugeschnitten. Durch den hohen Theorie-Praxistransfer arbeiten Deine Mitarbeiter nach diesen gezielten Schulungen effizienter und sicherer.

Das bieten wir:

- **Intensive Lernsessions:** In praxisnahen Trainingseinheiten können unsere Teilnehmer wertvolle Kenntnisse und Fähigkeiten erwerben, die sie direkt in ihrem Arbeitsalltag anwenden können.
- **Interaktiver Austausch:** Der offene Dialog und die Zusammenarbeit im Team fördern den Austausch von Ideen und Best Practices.
- **Motivierende Atmosphäre:** Die positive und motivierende Lernumgebung trägt dazu bei, dass alle Teilnehmer mit neuer Energie und Begeisterung zurück an ihre Arbeitsplätze gehen.

Vorteile:

- **Individuelle Anpassung:** Unsere Schulungen werden maßgeschneidert auf die spezifischen Bedürfnisse und Anforderungen deines Teams angepasst.
- **Praxisnähe:** Die Fortbildungen finden direkt in deiner Einrichtung statt, was die direkte Umsetzung des Gelernten in die Praxis erleichtert.
- **Effektivität:** Durch die Schulung im vertrauten Umfeld und den gezielten Einsatz modernster Trainingsmethoden erreichen wir maximale Lerneffekte.
- **Team-Building:** Gemeinsame Schulungen stärken den Teamgeist und fördern die Zusammenarbeit und den Zusammenhalt im Team.

Schulung vor Ort

Diese Schulungen sind für Dich und Deine Mitarbeiter ein Schulungs-Heimspiel. Die erlernten Inhalte können dadurch direkt vor Ort trainiert und angewandt werden. Eine Win-Win-Situation für Dich und Dein Team.

Das bieten wir:

- **Training an Trainingsgeräten:** Unser Expertenteam schult Dich im sicheren und effektiven Einsatz der verschiedenen Trainingsgeräte und der Betreuung während des Trainings. Damit gewährleistet Ihr nicht nur den Fortschritt der Patienten, sondern auch deren Sicherheit während des Trainings.
- **Übungen in der Gruppe:** Erfahre, wie Du Gruppentrainings abwechslungsreich und effizient gestaltest. Wir demonstrieren dir Übungen, die für unterschiedliche Zielgruppen geeignet sind, und wie Du die Gruppe motivierst und zusammenhältst.
- **Gesundheitsberatung:** Steigere die Abschlussquote für freiwillige Zusatzleistungen durch unsere Verkaufsschulung.

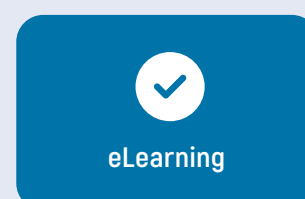
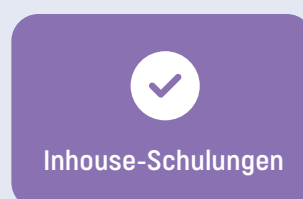
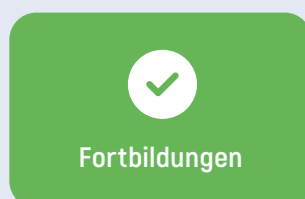
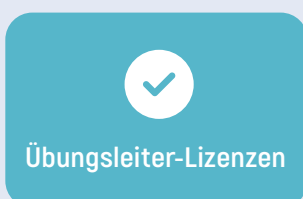
Vorteile:

- **Direkter Wissensaustausch:** Durch die persönliche Schulung vor Ort gehen wir gezielt auf Deine individuellen Bedürfnisse und Fragen ein.
- **Praktische Anwendung:** Die Schulungen sind praxisorientiert und ermöglichen es Dir, das Gelernte direkt umzusetzen.
- **Effiziente Lernumgebung:** Schulungen in Deiner gewohnten Arbeitsumgebung fördern eine sofortige und reibungslose Integration des neuen Wissens in den Arbeitsalltag.
- **Motivationsschub:** Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen steigern die Motivation Deines Teams und tragen zur langfristigen Zufriedenheit bei.



Herzlich Willkommen in unserem FortBildungsZentrum!

Hier findest Du alle relevanten Termine zur Aus- und Fortbildung, eLearning-Angebote, sowie Möglichkeiten der Buchung von Schulungen.



Für Gründer. Für Durchstarter. Für Abgeber.

Bei uns erhalten Sie:

Eine ganzheitliche Beratung 360°+.
Steuerlich. Rechtlich. Unternehmerisch.
Für jede Phase Ihrer Praxis die passende Strategie.



Sichern Sie sich Ihre Mehrwerte
mit unserer ganzheitlichen Beratung.



Für Gründer.



Für Durchstarter.



Für Abgeber.



Update Verbände



BVGSD e.V. auf der FIBO 2026



Vier intensive Tage liegen hinter den Mitarbeitenden des BVGSD e.V. Unter der Regie des 1. Stellv. Vorsitzenden des BVGSD e.V., Botond Mezey, war der Stand in Halle 8 wieder Anlaufpunkt für viele BVGSD-Mitglieder und neue Interessenten. Ein besonderer Schwerpunkt lag in diesem Jahr auf dem Thema Rehasport, wozu sich auch die Mitgliedsvereine des BVGSD e.V. präsentieren konnten, allen voran RehaVitalisPlus e.V. (RVP). In den nächsten Tagen und Wochen geht es nun darum, die zahlreichen Kontakte weiter zu verfolgen und mögliche neue Kooperationen auszuloten. Dazu wird auch die Vertiefung medialer Partnerschaften zählen. Näheres dazu in Kürze.



BVGSD e.V. beteiligt an Nationalen Empfehlungen für Bewegung und Bewegungsförderung (NEBB)



Am 09.03.26 kamen im Rahmen eines Präsenz-Workshops im BMG in Berlin rund 120 Teilnehmende zusammen, um die **Aktualisierung und Weiterentwicklung der NEBB** gemeinsam voranzubringen.

Ziel des Beteiligungsprozesses ist es, Akteurinnen und Akteure der Bewegungsförderung in Deutschland aktiv einzubeziehen, um Praxisexpertise in die Entwürfe der Empfehlungen für Bewegungsförderung zu integrieren und anzupassen.

Der intensive fachliche Austausch und die engagierte Mitarbeit des BVGSD e.V. (Prof. Stemper) in den Arbeitsgruppen haben einmal mehr gezeigt, wie wichtig der Dialog zwischen Wissenschaft, Praxis und Politik für die Bewegungsförderung ist.

Aktuell finden noch weitere Workshops statt, bevor im Sommer des Jahres die neuen NEBB publiziert werden sollen.

Aktueller Stand zum Rehabilitationssport im BVGSD e.V.

Nach dem Start der Aktivitäten des BVGSD e.V. zum Rehasport mit Beginn des Jahres 2025 konnten bis heute bundesweit mehr als 8.500 Gruppen zertifiziert und mehr als 800 Standorte als Fördermitglieder in den BVGSD integriert werden. Der BVGSD e.V. positioniert sich damit sowohl innerhalb der Branche als auch in ihrer Außenvertretung immer deutlicher als das kompetente Sprachrohr für qualifiziertes Gesundheitstraining, Präventionsange-

bote und immer mehr auch für den Bereich Rehabilitationssport.

Als nächstes steht nun das Thema „Ausbildung Rehasport im BVGSD e.V.“ auf der Tagesordnung. Nach zahlreichen Vorgesprächen und einer ersten Konferenz am 14.04. in Frankfurt bei der BAR (Bundesarbeitsgemeinschaft Rehabilitationssport) wird es nun bei der nächsten Zusammenkunft am 19.05. abschließend u. a. darum gehen.

NEU beim BVGSD e.V. – Fortbildungsangebote im Fortbildungsportal

Für eine erfolgreiche Trainertätigkeit und exzellente Unterrichtsqualität ist regelmäßige Fortbildung unerlässlich. Für **Übungsleitende im Rehasport** ist sie daher zu Recht verbindlich vorgeschrieben. Es freut uns daher, dass wir die von uns geprüften externen und internen Angebote nun auf unserer Homepage präsentieren können.

Unsere aktuellen **Fortbildungsangebote** finden sich hier: www.bvgsd.de/fortbildung/



Für weitere Fragen zum Thema **Rehasport** finden sich hier alle Informationen: www.bvgsd.de/informationen/



Prof. Dr. Dieter Welsink neuer Beirat im BVGSD e.V.

Am 18.03.26 konnte der Vorsitzende des BVGSD e.V., Prof. Dr. Theo Stemper, Herrn Prof. Dr. Dieter Welsink als neues Mitglied im Beirat des BVGSD e.V. begrüßen. Prof. Welsink ist seit vielen Jahren ausgewiesener Experte für die Bereiche Physiotherapie, Rehabilitation und Prävention, u. a. auch langjährig als Unternehmer im medicoreha sowie als Sprecher des Netzwerkes Gesundheitswirtschaft der IHK-Mittlerer Niederrhein und als Mitglied im Bundesfachausschuss Gesundheitswirtschaft des DIHK tätig. Der BVGSD e.V. ist sehr erfreut darüber, dass Prof. Welsink zukünftig mit seiner Kompetenz den BVGSD e.V. unterstützen wird.



Aus „Rezepten“ zufriedene Mitglieder machen!

Mit dem Säure-Basen-Haushalt als Gesundheitsstudio positionieren und profitieren.

- ✓ hochwertige Naturprodukte
- ✓ bis zu 50 % Handelsspanne
- ✓ nachhaltige Umsätze
- ✓ umfangreicher Verkaufssupport
- ✓ Mitarbeiterschulungen
- ✓ Mitgliedervorträge



Jetzt kostenlos Infomaterial und Proben anfordern:

Till Tönnishoff · Telefon: +49 (0) 25 34 - 97 44-0 · E-Mail: ttoennishoff@p-jentschura.com

www.p-jentschura.com





Tipps für Ihr nächstes Beratungs- und Verkaufsgespräch

Mit dem richtigen Mind-Set im RehaSport – Storytelling und Storydoing bei der Akquise

Es wird oft darüber gesprochen – aber was ist denn der Unterschied zwischen **Storytelling** und **Storydoing**, und wie kann man es erfolgreich anwenden?

Storytelling heißt, eine Geschichte zu erzählen. Sie kommunizieren über Ihre Marke oder Ihr Unternehmen mit dem Ziel: Menschen sollen die Geschichte hören, lesen oder sehen.

Storydoing vermittelt, die Geschichte zu leben. Denn hier steht nicht die Erzählung im Mittelpunkt, sondern die Handlung. Sie beweisen Ihre Werte durch konkrete Aktionen, an denen Ihre Kunden oft direkt teilnehmen oder die sie selbst erleben können.

Kurz gesagt...

Storytelling

- Über Werte erzählen
- Fokus auf Kommunikation
- Zuschauer hören zu

Storydoing

- Zeigt Werte durch Handlungen
- Fokus auf Erlebnisse und Aktionen
- Menschen werden Teil der Geschichte

...und in eine einfache Formel gebracht:

Storytelling: „Sag, wer du bist.“

Storydoing: „Beweise, wer du bist.“

Anwendung Storytelling

In der Anwendung kann **Storytelling** in einem Rehasportberatungs- und Verkaufsgespräch sehr wichtig sein – aber nicht als Selbstzweck. Kunden entscheiden sich selten nur aufgrund von Fakten wie Kurszeiten, Verordnungen oder Raumgröße. Sie entscheiden sich oft aufgrund der Antwort auf die Frage: „Kann mir das helfen, und fühle ich mich dort gut aufgehoben?“

Und genau dabei hilft und wirkt **Storytelling** im Rehasport. Denn viele Rehasport-Interessenten befinden sich in einer besonderen Situation:

- Sie haben Schmerzen oder Einschränkungen.
- Sie hatten eine Operation oder Diagnose.
- Sie sind unsicher, ob Sport überhaupt das Richtige für sie ist.
- Sie haben vielleicht schon erfolglose Behandlungen erlebt.

Reine Informationen erzeugen dabei Verständnis, aber Geschichten erzeugen Vertrauen und Vorstellungskraft. Statt „Unsere Gruppen werden von qualifizierten Übungsleitern betreut.“ könnten Sie beispielhaft sagen: „Viele Teilnehmer kommen anfangs mit der Sorge, nicht mithalten zu können. Erst letzte Woche sagte mir eine Teilnehmerin nach ihrem ersten Termin: ‚Ich hätte nicht gedacht, dass ich mich hier so wohlfühle.‘“ So kann sich der Interessent selbst in dieser Situation wiederfinden.

Anwendung Storydoing

Bei der Anwendung von **Storydoing** im Rehasport erhält beispielsweise jeder neue Teilnehmer einen persönlichen Begrüßungsanruf, wird beim ersten Termin von einem Trainer begleitet und nach vier Wochen nach seinen Fortschritten gefragt. Die Teilnehmer erleben unmittelbar, dass sie im Mittelpunkt stehen.

Viele Studios posten in Social Media über Übungen und Kurszeiten. Stärker wäre:

- Teilnehmer wählen gemeinsam ein soziales Ziel.
- Die Einrichtung dokumentiert den Weg.
- Die Community erlebt die Entwicklung live.

Beispiel:

„Unsere Gruppe möchte bis zum Herbst gemeinsam 1.000 Kilometer zu Fuß zurücklegen. Jede Woche zählen wir die Schritte zusammen.“ Die Geschichte entsteht durch die Handlung selbst. Wie immer im Leben ist es auch hier wichtig die richtige Balance in einem guten Rehasport-Verkaufsgespräch zu finden:

30 % Storytelling und 70 % Zuhören, Bedarfsermittlung und Fakten

Merke, wer nur Geschichten erzählt, wirkt schnell wie ein Verkäufer, oder wer nur Fakten liefert, wirkt austauschbar. So ist **Storytelling** besonders wichtig im Erstgespräch mit Interessenten – bei telefonischer Beratung oder bei Informationsveranstaltungen.

Storydoing mit Fakten vermittelt Klarheit und signalisieren Verlässlichkeit denn am Ende der Entscheidung wollen Interessenten meist konkrete Antworten auf folgende Fragen:

„Wann startet der Kurs? Wie läuft die Verordnung ab? Welche Kosten entstehen? Wie oft findet das Training statt? Gibt es freie Plätze?“

Eine einfache Rehasport-Gesprächsstruktur

1. Zuhören

„Was möchten Sie durch den Rehasport erreichen?“

2. Bedarf verstehen

„Was fällt Ihnen im Alltag aktuell schwer?“

3. Passende Geschichte erzählen

Ein Beispiel eines ähnlichen Teilnehmers.

4. Lösung erklären

Wie Ihr Angebot konkret hilft.

5. Nächsten Schritt vereinbaren

Termin, Anmeldung oder Schnuppertraining.

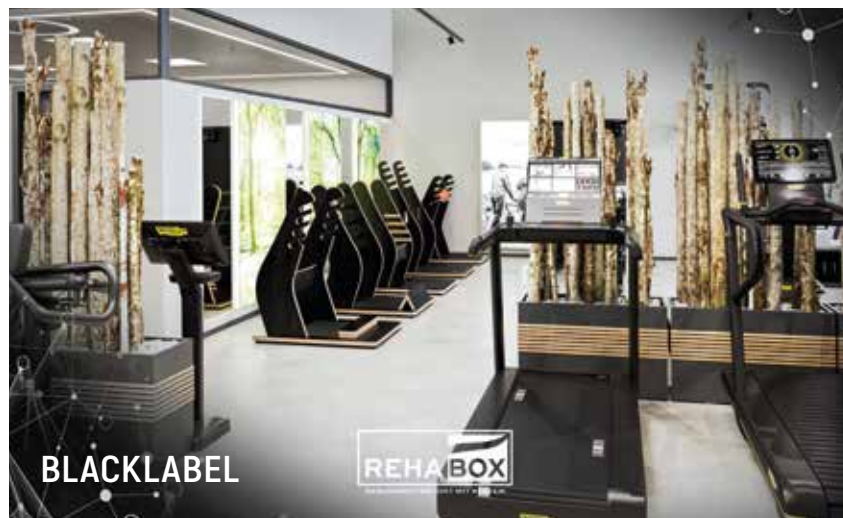
Im Rehasport verkauft man keine Gymnastikstunden. Man verkauft die Aussicht auf mehr Beweglichkeit, Sicherheit, Selbstständigkeit und Lebensqualität. Geschichten helfen dabei, diese Zukunft für den Interessenten vorstellbar zu machen.

Ich wünsche Ihnen viel Erfolg bei der Umsetzung und berichten sie uns gerne von Ihren Erfahrungen!





CLASSIC



BLACKLABEL

Warum Franchise mit der REHABOX®?



40. Tsd. Euro monatl. Umsatz
auf 250 Quadratmetern möglich



Schlüsselfertiges Konzept als
Shop-in-Shop oder Stand-Alone



Langfristige Existenzsicherung
im Zukunftsmarkt

Eröffne deine eigene REHABOX® – mach dich selbständig und profitiere vom REHABOX®-Franchise

Was du mit einer REHABOX® erreichen kannst

- Zukunftssicher. Baue dir jetzt dein eigenes Business in einem stetig wachsenden Zukunftsmarkt auf.
- Persönliches Wachstum. Stärke dich selbst und andere für positive Veränderungen.
- Gemeinschaft. Verbessere dein eigenes Leben und das deiner Mitmenschen.
- Selbstverwirklichung. Gib deiner beruflichen Laufbahn neuen Schwung und gestalte deine Zukunft aktiv mit.
- Work-Life-Balance. Betreibe die REHABOX® Mo-Fr 8-13 & 15-19 Uhr. Wochenende frei.
- Kleines Invest, große Wirkung. Bis zu 40 Tsd. Euro monatlich auf nur 250 Quadratmetern.

um diesen Markt. Wir von REHABOX® schauen auf die anderen 87 Prozent der Bevölkerung, die nicht in Fitnessstudios gehen.

- Die Baby Boomer-Generation kommt ins Alter. Durch den demographischen Wandel ist eine hohe Nachfrage entstanden. Der Bedarf an Rehasport wächst somit stetig, und aktuell gibt es keine flächendeckenden Angebote.
- Rehasport belastet nicht das Budget des Arztes
- Zwei Einkommensquellen: Verdienne mit der REHABOX® sowohl an den Rehasportverordnungen, als auch an den Zusatzmitgliedschaften.

Community und gute Laune!

Deine eigene REHABOX® bietet dir nicht nur eine fantastische Geschäftschance, sondern auch einen völlig neuen Lebensstil in einem positiven Umfeld, in dem du all dein Potenzial entfalten kannst.

KONTAKT



**Gerne organisieren wir für
Dich eine Führung in unseren
Musterstudios. Vereinbare
Deinen individuellen Termin bei:**

Niklas Arnold Leitung REHABOX®

Tel.: 0211 / 99 540 440
n.arnold@schranz-control.de

Weitere Infos: www.rehabox.de

Der Gesundheitsmarkt wächst. Wachse mit!

- Der Markt der 87 Prozent: Nur rund 13 Prozent der Bevölkerung ist in Fitnessstudios organisiert, und seit Jahren kämpfen Studios

Wachstumsmarkt und positives Umfeld!

Der Markt wächst stetig, und die Verordnungen im Rehasport belasten nicht das Budget des Arztes. Auch unser Kundenklientel ist sehr treu, dankbar, kaufkräftig und sucht den sozialen Austausch in der Gruppe.



**BEREIT FÜR
DEINEN ERFOLG**



**EXPERTISE UND
KNOWHOW**



**GEMEINSAM
ERFOLGREICH**



**IN 5 SCHRITTEN
ZUM FRANCHISE**



16 - 19 APR 26
FIBO

For a strong and healthy society.

Netzwerken auf der FIBO 2026

RehaVitalisPlus e.V. erfolgreich in Halle 8 vertreten

Vom 16. bis 19. April 2026 präsentierte sich RehaVitalisPlus e.V. mit einem eigenen Messestand in Halle 8 auf der FIBO in Köln. Die Messe bot eine hervorragende Gelegenheit, unseren Verein, unsere Dienstleistungen und unsere Vision eines modernen, qualitätsorientierten Rehasports einem breiten Fachpublikum vorzustellen. Zahlreiche Besucher nutzten die Gelegenheit, sich über die Möglichkeiten und Vorteile einer Zusammenarbeit mit RehaVitalisPlus zu informieren.

Im Mittelpunkt der Gespräche standen die Themen Rehasport, Gesundheitsförderung und die erfolgreiche Umsetzung von Rehasportangeboten in Fitness- und Gesundheitseinrichtungen. Besonders erfreulich war das große Interesse an unseren Vereinsstrukturen, unseren Serviceleistungen sowie den vielfältigen Unterstützungsangeboten für unsere Partnerstandorte. Die positive Resonanz zeigte einmal mehr,

welchen hohen Stellenwert qualitätsgesicherte Rehasportangebote in der Gesundheitsbranche einnehmen.

Darüber hinaus ergaben sich zahlreiche interessante Gespräche zu ergänzenden Konzepten und Zukunftsthemen, darunter auch REHABOX und P11 Franchise. Diese Themen stießen ebenfalls auf Interesse und boten wertvolle Anknüpfungspunkte für den fachlichen Austausch. Insgesamt konnten wir viele bestehende Kontakte pflegen, neue Partnerschaften anbahnen und wichtige Impulse für die weitere Entwicklung unseres Netzwerks mitnehmen.

Wir bedanken uns bei allen Besuchern, Partnern und Interessenten für die vielen angenehmen und konstruktiven Gespräche. Die FIBO 2026 war für RehaVitalisPlus ein voller Erfolg und hat erneut gezeigt, wie wichtig persönliche Begegnungen und starke Netzwerke für die Zukunft des Rehasports sind.





REHABOX Franchise-News: Erfolgreicher Standortstart in Mettmann – Hamburg coming soon

Die REHABOX in Mettmann hat am 11. April 2026 erfolgreich eröffnet und unterstreicht einmal mehr die Zukunftsfähigkeit unseres Gesamtkonzepts.

Der neue Standort zeigt eindrucksvoll, dass REHABOX nicht nur für Branchenkenner, sondern insbesondere auch für Quereinsteiger ein attraktives und funktionierendes Investmentmodell im wachsenden Gesundheitsmarkt darstellt.

Mit klar definierten Strukturen, erprobten Prozessen und einer intensiven Begleitung durch unsere Systemzentrale beweist der Standort Mettmann, wie ein erfolgreicher Einstieg in die Branche auch ohne klassische Vorkenntnisse möglich ist. Unser strukturiertes Onboarding- und Schulungssystem begleitet neue Partner dabei umfassend von Beginn an und schafft damit die Grundlage für nachhaltigen unternehmerischen Erfolg.

Das bewährte REHABOX-System bietet Unternehmerinnen und Unternehmern einen skalierbaren sowie zukunftsicheren Zugang zu einem der wachstumsstärksten Märkte Deutschlands. Die

erfolgreiche Eröffnung bestätigt erneut die hohe Relevanz unseres Franchise-Modells und die starke Nachfrage nach innovativen Versorgungskonzepten im Bereich Rehabilitation und Gesundheit. Im Zuge der Expansion freuen wir uns zudem über den nächsten strategischen Schritt: Hamburg ist bereits in Vorbereitung und „Coming soon“. Damit erweitert REHABOX seine Präsenz in einer der bedeutendsten Wirtschaftsregionen Deutschlands und setzt den konsequenten Wachstumskurs fort. Wir sind stolz auf die Entwicklung unseres Standorts Mettmann und bedanken uns für das starke Engagement vor Ort. Gleichzeitig wünschen wir unserem Team weiterhin viel Erfolg mit der Black-Label REHABOX und alles Gute für die weitere Entwicklung.

Gemeinsam gestalten wir die Zukunft im Gesundheitsmarkt – strukturiert, skalierbar und partnerschaftlich.

Weitere Informationen zum Franchise-System und zu Einstiegsmöglichkeiten finden Sie hier:



**REHABOX Franchise-
informationen und
Webinar**

KONTAKT

Niklas Arnold
Leitung REHABOX®

Tel.: 0211 / 99 540 440
n.arnold@schranz-control.de

www.rehabox.de





REHABOX ERÖFFNUNG in
METTMANN - April 2026

ERFOLGREICH MIT REHA SPORT IN DER REHABOX.

*DEIN SCHRITT
ZU € 40.000,-
MONATLICH ZUSÄTZLICH*



DEIN EXPERTE FÜR REHASPORT
NIKLAS ARNOLD - TEL. +49 (0)151-223 848 27
info@rehabox.de | rehabox.de





P11 privat trainieren startet in Deutschland

Gründer Bernd Schranz und Kai Mäscher, Mitglied im Franchise Verband

Mit dem „P11“ bringen unsere Branchenexperten Bernd Schranz und Kai Mäscher ein Konzept auf den Markt, das die Gesundheits- und Fitnessbranche grundlegend verändern könnte: ein vollautomatisiertes, KI-gestütztes Boutique-Gesundheitsstudio, das ohne Personal auf der Trainingsfläche auskommt – und dennoch eine Betreuung ermöglicht, die in klassischen Studios kaum realisierbar ist.

Ein Boutique-Studio ohne Personal – und trotzdem hochgradig betreut

Was bislang als Widerspruch galt, wird im P11 Realität. Die Gründer übertragen das Boutique-Prinzip – kleine, spezialisierte Studios mit hoher Betreuungsqualität – auf den Gesundheitsmarkt, jedoch mit einem radikal neuen Ansatz: Die gesamte Trainingssteuerung, Kommunikation und Mitgliederführung übernimmt ein Netzwerk aus intelligenten Systemen.

„Wir wollten Gesundheit wieder als Nahversorger in die Gemeinden bringen – mit dem Mindset eines privaten Trainingsraums“, erklärt Bernd Schranz. Das „P“ im Namen steht für genau dieses Prinzip: Privater Trainingsraum. Die „11“ verweist auf die elf Säulen der Gesundheit, die das Konzept ganzheitlich abbildet – von Training und Ernährung bis hin zu Schlaf und Stressmanagement.

So funktioniert das Training im P11

Schon beim Betreten der Anlage beginnt die KI zu arbeiten. Das System misst die tagesaktuelle Verfassung des Mitglieds und passt das Training automatisch an – etwa bei Stress, Müdigkeit oder erhöhter Belastung.

Die Trainingsstationen sind klar strukturiert:

- Digital Mirror für indikationsspezifisches Aufwärmen
- KI-gesteuerte Kraft- und Cardiogeräte, die Intensität und Übungsauswahl wie ein Personal Trainer steuern
- Adaptives Faszientraining, das sich an Fortschritt und Tagesform anpasst

Die KI lernt kontinuierlich mit: Sie erkennt, welche Übungen leicht fallen, wo es Schwierigkeiten gibt, und optimiert den Trainingsplan fortlaufend.

Wissenstransfer auf wissenschaftlichem Niveau

Ein besonderes Highlight ist das medizinisch fundierte Wissenssystem:

- Indikationskarten, die Mitglieder scannen können
- Expertenvideos von Ärzten, Professoren und Trainern von Nationalmannschaftsspielern
- Automatisierte Impulse & Gamification

So entsteht ein Betreuungserlebnis, das weit über klassische Trainingspläne hinausgeht.

KI auch im Marketing – ein Investorenmodell mit Skalierungspotenzial

Für Betreiber ist das P11 ein echtes Investorenmodell. Die operative Belastung ist minimal, da:

- die Trainingsbetreuung vollständig automatisiert ist
- das Beitragsmanagement inklusive Rücklastschriften im Hintergrund läuft
- ein KI-Marketingnetzwerk selbstständig Texte, Bilder, Videos und Kampagnen erstellt und optimiert.

„Wir haben eine KI entwickelt, die Social-Media-Marketing vollautomatisch übernimmt. Das sorgt dafür, dass ein Studio wirtschaftlich optimal startet“, erklärt Kai Mäscher.

Warum das Konzept auch für die Physiotherapie spannend ist

Durch die indikationsspezifische Trainingslogik, die medizinische Wissensvermittlung und die hohe Struktur eignet sich das P11 besonders für:

- Evidenzbasiertes Training
- Zweites Standbein durch Selbstzahlerbereich
- Präventive Gesundheitsprogramme
- Patienten mit orthopädischen oder chronischen Beschwerden

Damit schließt das Konzept eine Lücke zwischen Therapie, Training und Alltag.

INFO



Kai Mäscher
P11-Gründer

Mehr Informationen unter:

Tel.: 0151 - 42505170
hallo@p11franchise.com
www.p11franchise.com





P11-ERÖFFNUNG IN
OLFEN IM JUNI 2026



P11 – Das erste KI-gestützte Boutique-Gesundheitsstudio ohne Personal

P11 verbindet künstliche Intelligenz, wissenschaftlich fundiertes Training und vollständig automatisierte Prozesse zu einem neuen Studiokonzept.

Die Trainingssteuerung, Mitgliederbetreuung und Kommunikation erfolgen durch intelligente Systeme – ohne Personal auf der Fläche.

Für Betreiber bedeutet das:

- ✓ **Reduzierte Fixkosten durch Automatisierung**
- ✓ **Skalierbares Franchise- und Investorenmodell**
- ✓ **KI-gesteuerte Trainings- und Marketingprozesse**
- ✓ **Datenbasierte Optimierung von Training und Mitgliederbindung**

**JETZT STANDORT- UND
INVESTITIONSMÖGLICHKEITEN
ENTDECKEN:**

www.p11franchise.com



RVP-Kooperationspartner

Wir produzieren erfolgreichen Rehasport



NOVENTI

Noventi

Die NOVENTI Group deckt mit ihrem ganzheitlichen Leistungsportfolio, innovativen Produkten und Dienstleistungen den gesamten Gesundheitsmarkt ab. Ein bedeutender Teil der geschäftlichen Gesamtaktivitäten gliedert sich in die Bereiche Abrechnung, Warenwirtschaft und Branchensoftware.



ETL | ADVISION
Steuerberatung im Gesundheitswesen

ETL Advision

Profitieren Sie von unserer spezialisierten Expertise im Gesundheitsmarkt. Sie arbeiten im Gesundheitswesen und benötigen eine spezifische Beratung? Wir unterstützen Sie fachübergreifend in den Bereichen Steuer- und Rechtsberatung, in der Wirtschaftsprüfung und durch spezielle Fachberatungen.



mimind
Aktiv & Lifestyle Reisen

Mimind

GEMEINSAM ENERGIE TANKEN & FITTER WERDEN! Wir sind ein Spezialreiseveranstalter für Fitnessreisen in Europa. Während unserer Fitnessreisen und Wellnesswochen bieten wir Dir einen Mix aus zahlreichen Trainingskonzepten wie z.B. Crossfit, Wandern, Functional Fitness, Joggen, Tabata, SUP, Piloxing, Bootcamps, Yoga, Segeln, Pilates, Jumping Fitness, uvm. an.



DEUTSCHER FITNESS & AEROBIC VERBAND
german fitness & aerobic association

DFAV e.V.

Mit einer Weiterbildung bei dem ältesten & mitgliederstärksten gemeinnützigen Ausbildungsverband für Fitness- & Group-Fitness-trainer*innen in Deutschland sicherst Du Dir gesundheitsorientiertes Fachwissen für nachhaltigen Erfolg.



FNG FITNESS NEWS Germany

FNG (FitnessNewsGermany)

Erstmals am 15.02.2022 erschien das offizielle Online-Fachorgan für die Verbände RehaVitalisPlus e.V., BVGSD e.V. und DFAV e.V. in Form eines blätterbaren Online-Magazins. Neben den aktuellen News und interessanten Themen der Branche steht dort natürlich momentan der Weg zum Gesundheitsstudio im Vordergrund. Daran arbeiten RVP e.V., BVGSD e.V. und DFAV e.V. gemeinsam mit Hochdruck.



aidoo software
fachbindet

Aidoo

Die Aidoo Software GmbH ist ein Unternehmen, das auf die Entwicklung von Software-Lösungen spezialisiert ist, um alle Bereiche in einer Sport- und Gesundheitseinrichtung zu digitalisieren und damit zu professionalisieren. Die von Aidoo entwickelten Lösungen werden von Gesundheitsdienstleistern genutzt, um die Versorgung von Mitgliedern und Patienten zu verbessern und den Betreuungsprozess zu optimieren.



svg
sportlich. vital. gesund.

SVG

Seit 1997 ist die SVG Medizinsysteme GmbH & Co. KG mit Sitz in Mühlacker ein kompetenter Partner für Therapieeinrichtungen und Physiotherapiepraxen. Mit dem ursprünglichen Fokus auf Sportmedizin-Produkte gegründet, spezialisierte sich das Unternehmen schon bald auf den Handel mit Großgeräten wie Therapieliegen und medizinische Trainingstherapie. Seit nunmehr über 10 Jahren ist SVG mit exklusiven Produktlinien wie der Vento Therapieliegenserie oder den Reha-Line MTT-Geräten erfolgreich. Zahlreiche enge Partnerschaften mit namhaften Herstellern wie Redcord, Novak M und Wellengang unterstreichen SVGs langjährige Kompetenz im therapeutischen Bereich.



OPTIMUM11
Das Original seit 2016

Optimum 11

Unsere vorgetränkten BESTWIPES Desinfektionstücher eignen sich für Gesundheitsstudios, Einrichtungen wie Kindergärten, Großraumbüros, Gastronomie (Hotels und Restaurants) u.v.m.

BestWipes garantieren eine schnelle Desinfektion auf allen Oberflächen, sind dermatologisch getestet und haben eine große Kosteneinsparung gegenüber herkömmlichen Desinfektionsprodukten.



REBOOTS

Reboots

Reboots ermöglicht ambitionierten Sportlern eine Regeneration auf Top-Level. Egal ob Profi oder Hobbysportler: Recovery is everything. Mit den Reboots Recovery Boots und Pants verschaffen sich Athleten einen Wettbewerbsvorteil, mit dessen Hilfe sie ihre maximale Leistungsfähigkeit nach harten Sport-Einheiten schneller wiedererlangen können. Spitzensportler, Vereine und Physiotherapeuten in ganz Europa setzen auf Reboots, um die eigenen sportlichen Ziele nicht nur zu erreichen, sondern zu übertreffen.



BVGSD
Bundesverband Gesundheitsstudios Deutschland e.V.

BVGSD e.V.

Interessenvereinigung der gewerblichen gesundheitsorientierten Qualitätsstudios in Deutschland

Am 2. Dezember 2013 wurde der Bundesverband Gesundheitsstudios Deutschland e.V. in Bonn gegründet. Seither setzt sich der BVGSD e.V. uneigennützig für die Betreiber gewerblicher Fitness- & Gesundheitsstudios in Deutschland ein. Im Mittelpunkt der Verbandsarbeit steht die Erweiterung traditioneller Fitnessanlagen zu Gesundheitsstudios und deren ständige Weiterentwicklung.



PERFORM BETTER

Perform Better Europe

Perform Better ist der führende Anbieter von qualitativ hochwertigem Trainings-Equipment.

Dank unserer internationalen Partnerschaften mit den erfolgreichsten Marken der Branche garantieren wir beste Qualität und Service. Ob Sprintrassen, Böden, Racks, Trainingsgeräte oder Kleingequipment wie Superbands, TRX-Schlingentrainer oder Faszirollen – wir sind die One-Stop-Shop Lösung für alle Wünsche und Bedürfnisse, wenn es um Functional Training geht.



enercity
positive energie

enercity

enercity bietet passgenaue Ladelösungen für alle RehaVitalisPlus e.V.-Partner. Ihre Mitglieder fahren elektrisch. Tun Sie's auch. Wir kümmern uns um Ihre Ladelösung. Das Beste daran: Sie stellen uns den Parkplatz zur Verfügung und erhalten hierfür eine Vergütung. Die Investitionskosten tragen wir. Klingt zu schön, um wahr zu sein? Überzeugen Sie sich selbst: Ihre Benefits

- keine Investitionen – kein Risiko
- zusätzliche Einnahmen möglich
- sichtbar nachhaltiger Auftritt
- Komplettlösung aus einer Hand



DEIN AUTO. DEIN ABO.
Athletic Sport Sponsoring

Athletic Sport Sponsoring

– Wir bewegen den Sport

Ein echter Kracher für unsere Mitglieder! Dank unserer Partnerschaft mit Athletic Sport Sponsoring können Sie jetzt immer top-ausgestattete Neuwagen fahren – und das zu einer fairen monatlichen Rate im praktischen Auto-Abo. Alles inklusive, außer Tanken. Vergessen Sie Anzahlung, Schlussrate und Kleingedrucktes! Freuen Sie sich auf kurze Vertragslaufzeiten, bis zu 30.000 Freikilometer im Jahr, persönlichen Service und eine 24/7-Schadenhotline.

Partner für REHABOX-Franchise

Ihre Mehrwerte durch unsere REHABOX®-Konzeptpartner



Säure-Basen-Haushalt und Regeneration

Gesundheit, körperliche sowie geistige Leistungs- und Regenerations-Fähigkeit aber auch unsere Attraktivität könnten auch von einem ausbalancierten Säure-Basen-Haushalt abhängen. Dazu leisten die ganzheitlich ausgerichteten und mehrfach preisgekrönten Produkte der Marke P. Jentschura einen wesentlichen Beitrag. Das Unternehmen ist Pionier im Bereich „Entsäuerung und Entschlackung“ und bietet leicht umsetzbare Konzepte, die sich perfekt in den Trainings- und Reha-Alltag integrieren lassen – mit vielversprechenden Erfolgen!



Digitalisierung und Verwaltung

Die GANTNER Electronic GmbH ist ein heimisches High Tech Unternehmen, das als Pionier in der berührungslosen RFID-/NFC-Personenidentifikation gilt. Die GANTNER Systeme unterstützen die Organisation jedes Unternehmens und finden Einsatz einerseits im Bereich der betrieblichen Zutrittskontrolle und Zeiterfassung. Andererseits in Fitnessclubs, Reha/Physiobetrieben, Sportvereinen Bädern, etc. zur Mitglieder-/Besucherverwaltung sowie im Bereich Cashless Payment. Speziell bei Fitnessclubs ist GANTNER Marktführer für elektronische Verwaltungssysteme und zählt zahlreiche der wichtigsten und größten Fitnessketten zu seinen Kunden.



Beweglichkeitstraining

Sie wissen genau, wie wichtig Flexibilität und Beweglichkeit für die Gesundheit und das Wohlbefinden ist. Hier erfahren Sie mehr über die Entstehung und die Werte von GYMwood. Entdecken Sie, wie wir die Liebe zum Holz und unsere Expertise in der Schreinerei mit dem Streben nach Gesundheit und Beweglichkeit vereinen. Wir freuen uns darauf, Ihnen die besten Dehnungsgeräte für Ihre Physiopraxis oder Ihr Fitnessstudio anzubieten! Mit den GYMwood Multifunktions-, Trainings-, Therapie- und Kletterwand-Elementen können Sie viele fältige Übungen ausführen. Wechseln Sie schnell und einfach die praktischen, vielfältigen Holzmodule und los geht's!



Krafttraining

excio Trainingsgeräte arbeiten überwiegend mit hydraulischen Widerstandsgebern. Durch unsere langjährige Erfahrung mit hydraulischen Trainingsgeräten und der fortlaufenden Entwicklung derer, haben wir uns inzwischen ausschließlich auf diese Technologie für Krafttrainingsgeräte spezialisiert. Alle Geräte werden in Deutschland gefertigt und sind auch als Medizinprodukte zu erwerben. Diese Technologie ermöglicht es Trainierenden, ihre Ziele effektiv zu erreichen und gleichzeitig Verletzungen zu vermeiden. Dieser Effekt wird zudem durch die Doppelkonzentrik unserer Trainingsgeräte verstärkt, denn wir vereinen das Training zweier antagonistischer Muskelgruppen in einem Gerät.



Schwingungstrainer

wellengang Schwingungstrainer sind hochwirksame Ganzkörper-Trainingsgeräte für den Heimeinsatz, das Fitnessstudio oder die Praxis. Kompakte Geräte der Serie performance eignen sich hervorragend für den Heimgebrauch und kleinere Studios oder Praxisräume. Für das Training unter professioneller Betreuung empfehlen wir die Linie excellence mit ihrem patentierten Seilzugsystem. Alle wellengang-Geräte werden unter höchsten Qualitätsansprüchen in Deutschland gefertigt.



E-Coordination

balori® e-coordination ist das innovative ALL-IN-ONE Analyse- und Trainingssystem zur Verbesserung der Grundlagenkoordination und fügt sich nahtlos in die Trainingswelt moderner Fitnessstudios, Rehabilitations- und Physiotherapieeinrichtungen ein. balori® e-coordination leitet den Trainierenden von einfachen bis hin zu komplexen Bewegungsabläufen vollautomatisch an und gibt – dank durchdachter Software – objektives Feedback zu Balance und Qualität der Übungsausführung. Ein kurzes individuelles Einführungstraining reicht aus und jeder kann das Trainingssystem ohne weitere Anleitung nutzen.



Ausdauertraining

Technogym ist weltweit als "The Wellness Company" bekannt. Ein Unternehmen, das aus dem hedonistischen Konzept "Fitness" einen neuen Lebensstil kreiert hat: Wellness. Zu einem "Wellness-Lifestyle" gehört regelmäßige körperliche Bewegung, eine ausgewogene Ernährung und eine positive mentale Einstellung. Das Ziel von Technogym ist es, jedem – ob Profi- oder Hobby-Sportler – dabei zu helfen, sein Leben mental und gesundheitlich zu verbessern, unabhängig davon, wo derjenige sich gerade befindet.



KONTAKT

Wenn Sie auch Kooperationspartner werden wollen, dann wenden Sie sich gern an:

Niklas Arnold
Teamleitung RehaBox

Tel.: 0211 / 99 540 440
E-Mail: info@rehabox.de
www.rehabox.de



- ANZEIGE -

balori[®]
e-coordination

BALANCE & KOORDINATIONS-TRAINING MIT SYSTEM

FÜR PHYSIOTHERAPIE, FITNESS, REHABILITATION & SPORT.

- ▶ **Sofortige** Messergebnisse - Balance, Orientierung, Bewegungsqualität
- ▶ **Personalfreie** Betreuung Ihrer Patienten & Mitglieder
- ▶ **Einzigartige** Rücken- und Gelenkprävention
- ▶ **Optimierung** der Konzentrationsfähigkeit und mentalen Stärke
- ▶ **Schnelle** Trainingserfolge in kürzester Zeit
- ▶ **Kinderleichte** Bedienbarkeit
- ▶ **KRANKENKASSENFÖRDERUNG** bis zu 100% - § 20 SGB V

AB € 5970,-
Wir freuen uns auf Sie!
☎ **0151-547 06 016**



**Mehr
Information
unter:**



www.balori.de





Übersicht



Shop

NEU

- Kontakte
- Statistik
- Dateien
- Lernen
- Übungsleiter
- Beschwerden
- Übergabeliste
- Abrechnungswissen
- Einstellungen
- Fragen & Antworten



JETZT IM
RVP PORTAL-SHOP
BUCHEN UNTER:
www.portal.rehavitalisplus.de



WILLKOMMEN IM PORTAL „Shop“

+ PRODUKT HINZUFÜGEN

Alle Marketing Post Software Rehasport



All-in-One Website-Paket

Mit KI-Ansatz, Kampagnenmanagement, Social Media...

Rehasport (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN



Rehasport in Düsseldorf

- das tue ich für mich

Individuelle Rehasport-Website

25,00 €

Standard (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN



Rehasport Rollup

Rollup für deinen Rehasport

105,00 €

Standard (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN



Rehasport-Kampagne über Google

Wir generieren Rehasport-Kampagnen für deinen Standort.

Rehasport (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN



Rehasport-Kampagne über Google & Meta

Wir generieren Rehasport-Kampagnen für deinen Standort.

Rehasport (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN



Rehasport KI Assistent

Digitale Unterstützung für deinen Standort

Rehasport (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN



Rehasport 6-Seiter

Persönlicher Rehasport-Flyer für deinen Standort

Rehasport (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN



Rehasport-Kampagne über Meta

Wir generieren Rehasport-Kampagnen für deinen Standort.

Rehasport (2024-2025)

DETAILS

TERMIN BESTELLEN

ÜBUNGSLEITER KAMPAGNE

Rehasport Übungsleiter Kampagne
 Wir generieren Rehasport-Übungsleiter für deinen Standort.

DETAILS

TERMIN

BESTELLEN

- NUR FÜR PARTNER -



Die beste Systemlösung für Physiopraxen und Gesundheitszentren.

Reduzieren Sie Kosten und Verwaltungsaufwand mit den elektronischen Systemlösungen von Gantner. Steigern Sie die Zufriedenheit von Patienten und Mitgliedern und automatisieren Sie personalintensive Abläufe.

- > Zutrittskontrolle & Check-In/Out
- > Schrankschließsysteme
- > Zeiterfassungssysteme
- > Bargeldloses Bezahlen
- > Moderne Cloud- und Applösungen



gantner.com



SALTO **W**ECOSYSTEM

DAS ASS AUTO ABO

Exklusiv für RehaVitalisPlus- Mitglieder.

**Immer Neuwagen fahren –
im Rundum-sorglos-Paket.**

Marktführer im Auto Abo.

Unser Partner Athletic Sport Sponsoring aus Bochum liebt und lebt das Autofahren. Seit 1997 macht die ASS es einem ausgewählten Kundenkreis möglich, immer Neuwagen zu einer monatlichen Komplettrente zu fahren. Man muss sich dabei tatsächlich um nichts weiter kümmern, als zu tanken!

Eine Rate – alles drin:

- Versicherung, Steuern, Wartung
- Überführungs- und Zulassungskosten
- Bereitstellungskosten
- Top-ausgestattete Neuwagen
- Bis zu 30.000 Freikilometer im Jahr
- Faire Rückgabe: transparent, ehrlich & unabhängig geprüft

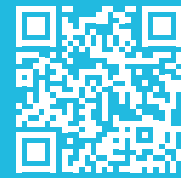
Du kümmerst dich um deine Gesundheit, wir um alles rund um dein Auto Abo.

Gesundheit bedeutet auch, sich unnötigen Stress zu sparen. Mit dem ASS Auto Abo genießt du maximale Einfachheit bei voller Kostenkontrolle – damit du den Kopf frei hast für dich und deinen Alltag.

AUTO FAHREN. SORGEN PARKEN.

Erfahrung, die sich auszahlt.

Athletic Sport Sponsoring ist nicht nur Marktführer im Auto Abo, sondern auch der günstigste Anbieter. Top-ausgestattete Neuwagen gibt's bereits unter 300 € im Monat. Vom wendigen Cityflitzer, über Kompaktwagen, Kombis, SUVs bis hin zum geräumigen Van ist alles dabei. Für jeden Bedarf, für jeden Geschmack. Und das Schönste: Nach einem Jahr kannst du dich wieder für ein anderes Auto entscheiden, das gerade am besten in deinen Alltag passt.



Ehrlich fährt am längsten.

Bei Athletic Sport Sponsoring menschelt es gewaltig: die Mitarbeitenden sind persönlich für dich da und beraten dich gern! Transparent und ehrlich, individuell und verlässlich. Ein schönes Miteinander, bei dem ein offenes Ohr und ein freundlicher Umgang selbstverständlich sind.

Neuwagen fahren – schnell und einfach.

Unkomplizierter geht es nicht:

1. Geh auf www.ichbindeinauto.de und such dir dein Wunschauto aus.
2. Füll deinen Antrag ganz einfach online aus und sende ihn ab.
3. Die ASS prüft alles und dein Vertrag geht dir zu, wenn alles passt.
4. Sobald das Auto beim Händler angekommen ist, vereinbart die ASS einen Abholtermin mit dir.

Dein direkter Draht:

Hotline: 0234 95 128 – 0

Mo. – Do. 9 – 17 Uhr / Fr. 9 – 15 Uhr

E-Mail: info@ichbindeinauto.de

Angebote sichern

Athletic Sport Sponsoring
www.ichbindeinauto.de



DEIN AUTO. DEIN ABO.
Athletic Sport Sponsoring

RehaVitalisPlus e.V.
Das tue ich für mich.

Bewegung beginnt mit Regeneration.

Moderne Recovery-Technologien von Hyperice helfen dabei, Belastung zu reduzieren, Mobilität zu fördern und schneller zurück in Bewegung zu kommen.

**PERFORM
BETTER**





AUS- & WEITERBILDUNGS TERMINE

Das DFAV-Programm 2026 für die 2. Jahreshälfte

Wenn Ihr diesen Artikel lest, ist das DFAV-Weiterbildungsjahr in vollem Gang. Die erste Jahreshälfte liegt bereits hinter uns. Umso stärker richtet sich unser Blick auf die Veranstaltungen ab Juli.

Für Trainer, Kursleiter und alle, die ihre Zukunft in der Fitnessbranche planen, bietet das Programm Möglichkeiten zur Spezialisierung, Lizenzverlängerung und beruflichen Entwicklung.

Im Juli stehen drei Workshops im Mittelpunkt. Am 11. Juli findet der Pilates-Workshop mit Ring statt. Er liefert Übungsvarianten für präzises Pilates-Training. Am 18. Juli folgt wahlweise Functional Training Basic oder Kettlebell-Training Basic. Beide Formate vermitteln Grundlagen für funktionelles Training. Am 25. Juli schließt sich der Rücken-Workshop an. Für Trainer, die gesundheitsorientierte Angebote betreuen, ist dieses Thema relevant.

Comeback der A-Lizenz

Das Highlight folgt im Herbst: Nach längerer Zeit nimmt der DFAV die A-Lizenz wieder ins Programm auf. Die Ausbildung findet am 19./20. September sowie am 10./11. Oktober statt. Sie richtet sich an ambitionierte Trainer, die ihr Wissen über das Niveau der B-Lizenz hinaus vertiefen und sich fachlich positionieren möchten. Im Mittelpunkt stehen Inhalte aus Trainingslehre, Leistungsdiagnostik und Trainingssteuerung. Die Teilnahme kostet 989 Euro für DFAV-Mitglieder und 1.109 Euro für Nichtmitglieder. Da diese Ausbildung selten angeboten wird, ist eine frühe Anmeldung empfehlenswert.

Ebenfalls im September setzt der DFAV einen Akzent im Mind-Body-Training. Am 26. September steht der Power-Yoga-Workshop mit Meditation auf dem Programm. Hier verbinden sich kraftvolle Yoga-Elemente mit mentaler Fokussierung und Entspannung. Der Workshop eignet sich für Kursleiter, die ganzheitliche Trainingsangebote entwickeln oder ihr Kursprogramm erweitern möchten.

Im November folgt die Fitnesstrainer B-Lizenz als Präsenzveranstaltung in Bonn. Die Termine sind der 7./8. November sowie der 21./22. November. Diese Ausbildung legt den Grundstein für eine professionelle Tätigkeit in der Fitnessbranche und vermittelt Grundlagen aus Training, Anatomie, Methodik und Praxis. Für DFAV-Mitglieder beträgt die Teilnahmegebühr 949 Euro, für Nichtmitglieder 1.109 Euro. Da die Teilnehmerzahl begrenzt ist, sollte die Buchung nicht aufgeschoben werden.

Den Jahresabschluss bildet am 5. Dezember der Entspannungs-Workshop. Er greift ein Thema auf, das im Trainingsalltag wichtiger wird: Regeneration, Stressabbau und Erholung.

Ob Spezialisierung, Lizenzverlängerung, Einstieg in die Trainerlaufbahn oder nächster Karriereschritt: Das DFAV-Programm für die zweite Jahreshälfte 2026 bietet viele kompakte und praxisnahe Möglichkeiten.

Interessierte sollten sich kurzfristig auf der DFAV-Webseite anmelden und sich ihren Platz sichern.

KONTAKT & INFO



Ralf Meier

Autor und Redakteur im DFAV e.V.

Mehr Informationen unter:

Tel.: 0228 - 28609773

info@dfav.de



PVT Personalisierter Videotrainer
mit vordefinierten Übungsprogrammen sowie
der Möglichkeit zum Upload individueller
Übungen

Großer Frequenzbereich
von 0,5 Hz bis 20 Hz

wellengang excellence Schwingungstrainer
Patentiertes Seilzugsystem

AMT Multipending Technology
mit seitenalternierenden Bewegungen



PHYSIOTHERAPIE KOMPLETTAUSSTATTER
SEIT 1997

Der aidoo KI-Chatbot

Der erste Chatbot, der Ihre Einrichtung wirklich kennt – voll integriert, immer aktuell und kaum Pflegeaufwand.

Live-Daten

Direkte Manage-Anbindung

Vollautomatisch & Charakterstark

Die Digitalisierung von Fitness- und Gesundheitseinrichtungen steht vor einer großen Herausforderung: Viele KI-Systeme versprechen maximale Entlastung, erfordern in der Praxis aber ständige manuelle Pflege und Schnittstellen. Wenn Daten jedoch isoliert auf der Website oder einer App liegen, kann das im Alltag schnell zu veralteten Auskünften und frustrierten Mitgliedern führen.

Als Software-Manufaktur bricht Aidoo Software diese Barriere auf. Mit der direkten, tiefen Integration in Aidoo Manage entsteht eine digitale Assistenz, die den Begriff „Automatisierung“ neu definiert – handwerklich präzise, absolut verlässlich und ohne den typischen Pflegeaufwand im Hintergrund.

DIE WICHTIGSTEN VORTEILE IM ÜBERBLICK

- **Echtzeit-Synchronisation statt Fleißarbeit:** Durch die direkte Verbindung zu Aidoo Manage greift die KI sekundlich auf Live-Daten zu. Änderungen an Öffnungszeiten, Feiertagsregelungen oder Kursplänen sind ohne manuelle Zusatzpflege sofort auf der Website aktiv.

- **Vertriebstalent mit Kündigungsabwehr:**

Der Bot informiert Interessenten über das gesamte Leistungsangebot, leitet sie zur Vertrags- oder Terminbuchung weiter und bucht Leads selbstständig ein. Bei Kündigungsanfragen schaltet das System automatisch in ein definiertes Abwehrverfahren, um Mitglieder aktiv zu halten.

- **Einbindung mit sicherem Fangnetz:**

Einmal integriert, entlastet die KI das Team rund um die Uhr. Kann eine komplexe Frage nicht autonom gelöst werden, wird die Belegschaft automatisch benachrichtigt und übernimmt nahtlos. Diese Stabilität bewährt sich bereits als fester Baustein innerhalb der Aidoo Mitglieder-App: DeinSportApp.

- **Individueller Charakter bei vollem Datenschutz:**

Über gezielte Arbeitsanweisungen (Prompts) erhält die KI eine Tonalität, die exakt zur Philosophie der Einrichtung passt. Sie gibt kompetente Trainingstipps, schützt jedoch sensible Daten: Auskünfte zu Verträgen oder Beiträgen erhält ein Mitglied erst nach einem verifizierten Login.

Zukunftssicherheit mit System

Dieses KI-System ist kein unpersönliches Werkzeug von der Stange, sondern als mitwachsendes Fundament für Fitness- und Gesundheitseinrichtungen konzipiert. Während die Basisstufe – für Aidoo-Kunden kostenlos – als Concierge bereits die gesamte Palette an Routinefragen wie ein realer Empfangsmitarbeiter rechtssicher und datenschutzkonform abfängt, wird die Technologie aus der echten Software-Manufaktur kontinuierlich und bedarfsgerecht am Puls der Zeit weiterentwickelt.

Betreiber können die digitale Assistenz, bei Aidoo heißt sie übrigens charmant Aideo, ganz unkompliziert direkt aus Aidoo Manage heraus testen und aktivieren. Am Ende steht ein spürbarer Gewinn: Routinefragen werden lautlos im Hintergrund geklärt, damit auf der Trainingsfläche wieder Zeit für das bleibt, was die Qualität einer Einrichtung wirklich ausmacht – die persönliche Betreuung der Menschen.

Jetzt unverbindlich anfragen:

Aidoo Kontaktformular oder vertrieb@aidoo.de

Mehr Infos auf: www.aidoo.de/chatbot_/

Ein Bot. Zwei Welten.
Vollständig integriert.



INFO



Stefan Thiesen
Account Manager

Mehr Informationen unter:

Aidoo Software GmbH,
Alte Poststr. 116 a, 46514 Schermbeck
Tel. +49 2853 8999 000

Stefan Thiesen vertrieb@aidoo.de

www.aidoo.de



- ANZEIGE -

YEAH!

**6 ROLLEN
PREMIUM-WIPES
GRATIS!**



OPTIMUM11

Das Original seit 2016

STARTERSET

Ein "KUBIK" deiner Wahl
inklusive 6 Rollen
PREMIUM-WIPES!

199 EUR

Maße: B 25,8 x L 25,8 x H 20,9 cm

Erhältlich in weißmatt, granit oder schwarz matt
PREMIUM-WIPE Rolle mit 200 Blatt

Kampstraße 37
32052 Herford

Fon +49 5221 6929256
www.optimum11.de

Preise zzgl. MwSt. und Versand. Alle Produkte sind sofort verfügbar!

ANZEIGE

JETZT FRÜHBUCHERRABATT SICHERN!

SCHNELLKONTAKT: 0176-324 68 284

FITNESSREISEN 2026

ENERGIE TANKEN - FITTER WERDEN - SPASS HABEN!

www.mimind.de

WhatsApp

YEAH!

Icons: Running person, YEAH!, Mountain

mimind®
Aktiv & Lifestyle Reisen



Effektive Kälte- und Wärmetherapie mit dem Reboots Cryo Pro

In Reha- und Physiotherapie-Praxen nehmen Zeitdruck und die Anforderungen stetig zu. Gleichzeitig erwarten Patient:innen individuelle Betreuung und eine hohe Behandlungsqualität.

Das Reboots Cryo Pro bietet hier eine effektive Unterstützung – es vereint Kälte, Wärme und Kompression in einem Gerät, speziell zugeschnitten auf den Praxis- und Reha-Alltag.

Mehr Möglichkeiten – weniger Aufwand

Kälte- und Wärmetherapie sind seit Jahrzehnten etabliert – doch klassische Methoden wie Kühlpacks oder Wärmflaschen haben Nachteile: ungleichmäßige Temperatur, Vorbereitung und eingeschränkte Einsatzmöglichkeiten.

Das Cryo Pro löst diese Herausforderungen:

- Zirkulierendes Wasser ermöglicht eine konstante Temperatur ohne Eis oder Vorbereitungszeit.
- Touchdisplay zur einfachen Steuerung von Temperatur, Kompression und Behandlungsdauer.
- Vordefinierte Programme und flexible Laufzeiten von 5 bis 90 Minuten machen die Integration in bestehende Abläufe besonders einfach.

Ergänzend bietet das Gerät drei Druckstufen sowie verschiedene Modi (Kompression, Massage, Relax) – ideal für unterschiedliche Therapieansätze oder Trainingsphasen.

So funktioniert das Cryo Pro im Alltag

Der geschlossene Wasserkreislauf hält die Temperatur konstant zwischen 5–15 °C (Kälte) oder bis zu 40 °C (Wärme). Über das LCD-Touchdisplay lassen sich Temperatur, Druck und Dauer individuell steuern. Für Hygiene sorgen integrierte Drainage und Fehlererkennung.

Therapeut:innen profitieren von:

- Schneller Einsatzbereitschaft: kein Eis notwendig
- Strukturierter Anwendung: Feste Programme,

flexible Laufzeiten 5–90 Min, Druck-Einstellungsmöglichkeit

- Hygienischer Handhabung: Mit Drainagefunktion und Sicherheitsabschaltung
- Hoher Alltagsauglichkeit: kompakt, praktisch, vielseitig.
- Patient:innen profitieren insbesondere von der konstanten Temperatur und einer komfortablen Anwendung.

Vielfältige Einsatzbereiche

Das Cryo Pro lässt sich flexibel in unterschiedlichste Anwendungsbereiche integrieren – von sportnahen Settings bis hin zum täglichen Einsatz in Reha- und Gesundheitseinrichtungen:

- Physiotherapie und Training: Nach intensiver Belastung oder zur Anwendung in Regenerationsphasen
- Sport- und Reha-Umfeld: Als unterstützendes Tool zur Anwendung vor oder nach Bewegungseinheiten
- Praxen & Zentren: Auch für kürzere Anwendungen zwischen Behandlungseinheiten

Dank der Kombination aus Thermoregulierung und Kompression kann das Cryo Pro individuell eingesetzt und auf unterschiedliche Bedürfnisse abgestimmt werden – ganz ohne Eis, Vorbereitung oder aufwendige Reinigung.

Ergänzende Lösungen von Reboots

Neben dem Cryo Pro bietet Reboots weitere Produkte im Bereich Cryo und Kompressionsmassage bereit:

- Reboots Ice Tub Pro: Wiederverwendbares Eisbad für Kälteanwendungen nach Belastung
- Reboots Thermo Sleeves: Kälte- und Wärmesleeves für punktuelle, unkomplizierte Anwendungen

- Reboots Cryo One: Das flexible Einstiegsgerät im Cryo-Line-up

Reboots bietet eine 30-tägige Testphase. Sollten die Erwartungen in dieser Zeit nicht erfüllt werden, können die Produkte problemlos zurückgegeben werden.

INFO



Fabio Lukas

B2B Sales Manager

Mehr Informationen zu den neuen Reboots Cryo Geräten:

www.reboots.com



fabio.lukas@wellcosan.de

0157/34915420

REBOOTS

enercity – Ihre Partnerin für nachhaltige Energie- und Mobilitätslösungen

Die Zukunft beginnt heute – mit mutigen Entscheidungen für eine lebenswerte Welt von morgen

Als eine der größten und innovativsten Energiedienstleisterinnen Deutschlands steht enercity für mehr als nur Versorgung: Wir gestalten aktiv die Energiewende – gemeinsam mit über 3.500 engagierten Mitarbeitenden, einem Jahresumsatz von 6,2 Mrd. Euro und über einer Million versorgten Personen in 350 Kommunen.

Unsere Mission: Die Begeisterung und der Erfolg unserer Kund:innen sind unser Erfolg. Wir sorgen für smarte und zuverlässige Infrastruktur und Dienstleistungen. Mit intelligenten Lösungen entwickeln wir eine klimafreundliche Zukunft – verantwortungsvoll, partnerschaftlich und voller Energie.

Elektromobilität als Erfolgsfaktor für Fitness- und Gesundheitsstudios

Die Elektromobilität ist ein zentraler Bestandteil des enercity-Portfolios. Mit über 15 Jahren Erfahrung und mehr als 7.500 Ladepunkten bundesweit zählt enercity zu den führenden Anbieterinnen von Ladeinfrastruktur in Deutschland.

Großprojekte wie der größte Ladepark Norddeutschlands, die Ausstattung von über 350 Supermarkt-Filialen sowie der großflächige Ausbau öffentlicher Ladeinfrastruktur in Metropolen wie Hamburg und Hannover verdeutlichen die Kompetenz und Skalierbarkeit unserer Lösungen.

Gerade für Fitness- und Gesundheitsstudios eröffnet Elektromobilität enorme Chancen:

- Aktiv an der Energiewende teilhaben – ohne Investitionsrisiko
- Standortattraktivität steigern
- Neue Zielgruppen erschließen

enercity übernimmt nach einer Standortprüfung die komplette Projektkoordination, Finanzierung und den Betrieb der Ladeinfrastruktur. Betreibende konzentrieren sich voll auf ihr Kerngeschäft – und profitieren von einem nachhaltigen Image.

Die Lösungen sind flexibel skalierbar und lassen sich jederzeit unkompliziert erweitern. Zusätzlich bietet enercity Erlösbeteiligungsmodelle, die neue Einnahmequellen eröffnen.

Starke Partnerschaften im Gesundheits- und Sportsektor

Die Kooperation mit RehaVitalisPlus unterstreicht die Branchenkompetenz von enercity. Weitere Partnerschaften – etwa mit dem Landessportbund Niedersachsen – zeigen, wie Elektromobilität gezielt zur Kundenbindung und Standortentwicklung beiträgt.

Mehr als nur Mobilität: Das enercity-Gesamtportfolio

Neben Elektromobilität bietet enercity ein Spektrum an Lösungen, die für Fitness- und Gesundheitsstudios wirtschaftlich und nachhaltig sind:

- Strom- und Gasversorgung
- Moderne Heizsysteme
- Photovoltaik-Lösungen
- Smart-Home-Technologien
- Energieeffizienzberatung

Alles aus einer Hand – für eine ganzheitliche, zukunftssichere Energieversorgung.

Mit enercity in die Zukunft: Eine verlässliche Partnerschaft für die Energiewende und Mobilität

Setzen Sie auf eine verlässliche Partnerin, die die Energiewende aktiv mitgestaltet und innovative Mobilitäts- und Energielösungen bietet – wirtschaftlich, risikofrei und zukunftssicher.

Mehr Informationen zu unseren Ladelösungen für Geschäftskunden finden Sie hier:



INFO



Fabian Koy

Account-Manager
Geschäftskunden Elektromobilität

+49 (1522) 17 25 992 | fabian.koy@enercity.de

enercity
positive energie





FEETvibro

Innovation aus dem Schwarzwald für mehr Stabilität, Balance und Wohlbefinden

Ein Trainingsgerät, das Körper und Sinne gleichermaßen aktiviert – das ist das FEETvibro von GYMwood. Die Kombination aus gezielter Fußarbeit, sanfter Vibration und intuitiver Bedienung hebt funktionelles Training auf ein neues Niveau.

Sicher trainieren – mit Vertrauen und Stabilität

Der ergonomisch platzierte Handlauf in der Mitte sorgt für zusätzliche Sicherheit bei allen Übungen. Besonders ältere Menschen, Personen in der Rehabilitation oder Menschen mit Gleichgewichtsschwierigkeiten profitieren davon. Das Gefühl von Stabilität steigert nicht nur das Vertrauen in die eigenen Bewegungen, sondern auch die Qualität und Präzision der Übungsabläufe.

Aktivierung auf Knopfdruck – sanfte Vibration für tiefe Wirkung

Über ein intuitives Touch-Panel wird die integrierte Vibrationsfunktion gesteuert. Die rhythmischen Schwingungen erreichen die Tiefenmuskulatur, fördern die Durchblutung und intensivieren jede Bewegung. Besonders das Fußgewölbe und die Sprunggelenke werden aktiviert und gestärkt.

Faszien, Reflexzonen und die Verbindung durch den ganzen Körper

Unsere Füße sind weit mehr als nur das Fundament unseres Körpers – sie sind eng mit dem gesamten Bewegungsapparat verbunden. Faszien, das elastische Bindegewebe, durchziehen lückenlos den ganzen Körper. Sind sie verspannt oder verklebt, können Schmerzen, Bewegungs-

einschränkungen oder Fehlhaltungen entstehen. Durch sanfte Vibration und gezielte Belastung werden die Faszien elastischer, geschmeidiger und Spannungen können sich lösen – was spürbar zu mehr Bewegungsfreiheit und Schmerzlinde- rung führt.

Funktionelles Training für Balance und Haltung

Wie schon beim klassischen GYMwood Fußboard steht auch beim FEETvibro die gezielte Fußarbeit im Zentrum. Durch Stehen, Verlagern und Ausbalancieren auf der vibrierenden Fläche wird nicht nur die Fußmuskulatur trainiert, sondern auch die Haltung, das Gleichgewicht und die Koordination des gesamten Körpers verbessert – vom Fuß bis zur Wirbelsäule.

Natürliches Design – hergestellt im Schwarzwald

Neben der funktionellen Wirkung überzeugt das FEETvibro auch durch sein einzigartiges Design. Gefertigt aus massivem, nachhaltigem Holz, bringt es Wärme und Natürlichkeit in jede Trainingsumgebung. Das angenehme Material fördert das Barfußtraining und schafft eine Atmosphäre, die sich deutlich von kaltem Studio-Feeling hebt.

Fazit

Das FEETvibro ist mehr als ein Trainingsgerät – es ist ein ganzheitliches Konzept. Es aktiviert die Fußmuskulatur, entspannt die Faszien, stimuliert die Reflexzonen und bringt so den gesamten Kör-

per in Balance. Mit der Kombination aus innovativer Vibrationstechnologie, sicherem Handlauf und handgefertigtem Holzdesign aus dem Schwarzwald wird Training zu einem Erlebnis, das Gesundheit, Stabilität und Wohlbefinden gleichermaßen fördert.

INFO



Berthold Mayer

Gründer von GYMwood

Mehr Informationen unter:

+49 07761 9994881

hello@gym-wood.com

www.gym-wood.com

GYMwood
NATÜRLICH. NACHHALTIG. GESUND.

Neue RVP-Standorte 2026

Herzlich willkommen bei uns in der RVP-Familie!

Seit Oktober letzten Jahres konnte der RehaVitalisPlus e.V. erneut viele Standortpartner hinzugewinnen.

Zum einen handelt es sich dabei um Neustarter, die den Rehabilitationssport erstmalig in ihrer Einrichtung integrieren, da sie die Bedeutung des Rehasports als Fundament für einen erfolgreichen Marktauftritt als Gesundheitszentrum erkannt haben. Es sind aber auch wieder bereits etablierte Rehasportanbieter zur RehaVitalisPlus e.V.- Familie hinzugekommen, die sich bewusst für einen neuen starken Partner entschieden haben, um ihre Prozesse gemeinsam mit unserem Know-how weiter zu vereinfachen.

Vielen Dank für euer Vertrauen und herzlich Willkommen in der RVP-Familie!



-  **Whitebook Bewegung- und Entspannungspädagogik**
Schulstraße 12, 47918 Tönisvors
-  **LIMITLESS Fitnessstudio Recklinghausen**
Hertener Str. 96, 45657 Recklinghausen
-  **Longevity-Medical-Bochum**
Bongardstraße 2, 44787 Bochum
-  **Praxis KörperGlück**
Fischbachstr. 102, 66113 Saarbrücken
-  **MyGym Löbau**
Sachsenstraße 4, 02708 Löbau
-  **Danny Fit Dortmund**
Florianstraße 1, 44139 Dortmund
-  **Baden Pflege GmbH**
Hauptstraße 23, 79588 Efringen-Kirchen
-  **Präventionssportpraxis Schefer**
Südwall 7-9, 41379 Brüggen-Bracht
-  **Präventionssportpraxis Schefer**
Wankumer Straße 1, 41334 Nettetal
-  **S-Fitness**
Bahnhofstraße 15, 36391 Sinntal
-  **MYNEOsmart**
Bahnhofstraße 49, 63654 Büdingen

-  **Fitness class**
Halberstädter Straße 21,
39112 Magdeburg
-  **Physiotherapiepraxis Aron Mölders**
Marktplatz 1, 83543 Rott a. Inn
-  **Rado Motion Radomir Grosicki**
Goethestraße 26, 48317 Drensteinfurt
-  **P2 PräventionsProfis**
Kurt-Schumacher-Straße 4,
35440 Linden
-  **Bewegungshorizont**
Robert-Bosch-Straße 2A,
35305 Grünberg
-  **Aktiv Gesundheitszentrum Oldendorf**
Segelhorster Straße 2,
31840 Hessisch Oldendorf
-  **Fit in die Zukunft e.V.**
Brückenstraße 17c, 99974 Mühlhausen
-  **My Physio Alicia Meigel**
Kapellenstraße 5, 56651 Niederzissen
-  **Oase der Ruhe**
Vorsterhauser Weg 20, 59067 Hamm
-  **Laganini UG**
Johannes-Flintrop-Straße 8-10,
40822 Mettmann

Hier erfahren Sie mehr über die Vorteile als Standortpartner:



Und hier gibt es spezielle Informationen für Studios, die in unseren Verein wechseln möchten:



RehaVitalisPlus e.V.
Das tue ich für mich.

Schranz Control
UNTERNEHMENSBERATUNG IM GESUNDHEITSSPORT

REHABOX
GESUNDHEITSSPORT MIT SYSTEM

Das RehaVitalisPlus-Team stellt sich vor

Unser Vorstand



BERND SCHRANZ
Vorsitzender – Controlling,
Entwicklung, Finanzen



CLAUDINE SCHRANZ
Fortbildung im Reha-
und Gesundheitssport



DIRK WOLLNY
Eigene Standorte



KAI MÄSCHER
Marketing, Expansion



CAROLINE BERSCHIK
Human Ressources

Unser Team



RehaVitalisPlus e.V.

Das tue ich für mich.

ZUSATZUMSÄTZE & WACHSTUM DURCH REHASPORT



REHASPORT ALS WACHSTUMSMARKT

Kai Mäscher (Vorstand RVP) im Interview mit
Dirk Wollny (Studioleiter Düsseldorf)

IHR EXPERTE FÜR REHASPORT
RehaVitalisPlus e.V.
info@rehavitalisplus.de
rehavitalisplus.de

Jetzt anhören!

